

Annual Report

2024

YEARBOOK 2024/2025



Camera di Commercio
Belgo-Italiana



Una pubblicazione ufficiale della Camera di Commercio Belgo-Italiana

Contatti:

La Camera di Commercio Belgo-Italiana
Avenue Henri Jaspar, 113
1060 Bruxelles
info@ccitabel.com
+32 2 230 27 30
www.ccitabel.com



Sommario

01

WELCOME

Messaggio del Presidente e del Direttore
Il Consiglio di Amministrazione
Il nostro Team

02

LA CAMERA

Chi siamo • I Nostri Partner
I vantaggi dell'associazione
I nostri Servizi • Altri Servizi
Membership

03

IL BELGIO

Un Partner Chiave per l'Italia
I punti di forza • Panorama economico
Trasferirsi in Belgio • Avviare un'attività in Belgio

04

ACTIVITY REPORT 2024

Eventi • Fiere & Incoming
Progetti europei • Formazione
Mobilità • Progetti speciali
Pubblicazioni

05

MEMBERS

I nostri soci Platinum, Gold, Expand & Develop
I soci della Camera di Commercio Belgo-Italiana
Contatti utili

Welcome

Messaggio

del Presidente e del Direttore

Cari Soci,



Fabio Morvilli

Presidente

Camera di Commercio Belgo-Italiana

Con uno sguardo rivolto all'anno passato e uno proiettato verso il futuro, siamo orgogliosi di condividere che il 2024 ha segnato una fase di dinamismo per la nostra Camera. È stato un anno ricco di traguardi significativi e di un costante impegno nel rafforzare i legami tra Italia e Belgio e le Istituzioni Europee, sostenendo in modo attivo le imprese e le iniziative che ne promuovono la cooperazione economica e culturale.

Nel 2024, in un'Europa in ripresa e proiettata verso una transizione verde e digitale, la nostra Camera ha rafforzato il suo ruolo a supporto della crescita internazionale delle imprese. Grazie a una rete consolidata di collaborazioni con partner istituzionali e privati, – tra cui enti governativi, istituzioni europee, banche e aziende leader nei rispettivi settori – abbiamo facilitato numerosi scambi commerciali, incentivando la crescita economica e offrendo nuove opportunità alle imprese coinvolte.

Il 2024 ha segnato anche un'importante espansione del nostro network associativo, con l'adesione di realtà nuove e di alto profilo. Questo ampliamento rappresenta un riconoscimento del valore delle nostre attività e conferma l'interesse verso i servizi che offriamo. Siamo felici di accogliere questi nuovi soci, certi che la loro partecipazione arricchirà il nostro network con esperienze diversificate e stimolanti prospettive di collaborazione.



Giorgio De Bin

Segretario Generale

Camera di Commercio Belgo-Italiana

Nel nostro ruolo di ponte tra Italia e Belgio, abbiamo organizzato e accompagnato missioni commerciali e delegazioni italiane in occasione di eventi fieristici strategici, contribuendo in modo concreto alla valorizzazione del *Made in Italy* sul mercato belga. Il calendario eventi dell'anno appena trascorso – che ha incluso incontri settoriali, sessioni di networking, workshop tematici e attività B2B – ha ricevuto un'ottima accoglienza, con particolare rilievo, anche per il 2024, per la missione promozionale della Regione Calabria.

Abbiamo inoltre proseguito il nostro impegno nella formazione, offrendo a imprese, enti locali, consulenti, associazioni e giovani professionisti nuove opportunità di crescita nel campo dei progetti europei. I nostri corsi, condotti da formatori esperti, si sono focalizzati sull'acquisizione di competenze pratiche e strumenti operativi per ideare e gestire progetti di successo.

Nel 2024 la nostra Camera ha rafforzato inoltre i rapporti con le Istituzioni Europee, partecipando a progetti e iniziative che hanno dato maggiore visibilità e favorito nuove opportunità di crescita e sviluppo.

Queste attività testimoniano la nostra volontà di promuovere l'innovazione, l'internazionalizzazione e la crescita professionale, contribuendo così al rafforzamento della competitività delle imprese e degli attori coinvolti.

Un ulteriore passo avanti nel percorso di crescita istituzionale della nostra Camera è stato l'allargamento del Consiglio di Amministrazione con l'ingresso di due nuovi consiglieri, Tomas Meyers (KBC) e Francesco Tramontin (Ferrero). La loro presenza porterà nuove competenze e prospettive utili ad affrontare le sfide future.

Con rinnovato entusiasmo, guardiamo al futuro pronti a continuare il nostro lavoro con dedizione, mettendo al centro il valore per i nostri soci e la costruzione di nuove opportunità.

Grazie per la fiducia e per il prezioso supporto!

CDA

Consiglio di Amministrazione



Fabio Morvilli
Presidente
Camera di Commercio
Belgo-Italiana



Anna Gibello
Vice - Presidente
MVVP



Luisa Castelli
Amministratore
SG Camera di Commercio
Italo-Lussemburghese



Antonio Tresca
Amministratore
Ceramigres 2000



Francesco Tramontin
Amministratore
Ferrero



Gian Angelo Bellati
Amministratore
Venetian Cluster



Antonio Calvisi
Amministratore
Banque de Luxembourg



Tomas Meyer
Amministratore
KBC



INTESA SANPAOLO
WEALTH MANAGEMENT
Belgium

We provide perspective

Private Banking & Wealth Management

Intesa Sanpaolo is the leading banking Group in Italy and a leader in Europe. The Private Banking division has a well-established international presence, enabling it to offer a global approach to wealth management.

Intesa Sanpaolo Wealth Management - Belgium Branch Succursale de/Succursaal van Intesa Sanpaolo Wealth Management S.A. (Luxembourg)
Office Brussels Chaussée de la Hulpe/Terhulpesteenweg 166, 1170 Bruxelles/Brussel · Ph +32 (0) 2 233 83 51 · F +32 (0) 2 233 83 50
Office Ghent Poortakkerstraat 9E, 9051 Gent · Ph +32 (0) 9 321 21 21 · F +32 (0) 9 321 21 20 · No. BCE/Nr. KBO (B): 0563.635.128

Bank of **INTESA**  **SANPAOLO**

Staff



Giorgio De Bin
Segretario Generale



Nora Serrani
Vice - Segretario Generale
Business Development&Soci



Francesca Rossi
Master&Formazione
Business Development



Fatin Boualite
Progetti Europei
Master&Formazione



Giulia Casot
Progetti Europei
Master&Formazione



Valentina Mittempergher
Eventi&Comunicazione
Soci



Oumaima Sader
Amministrazione&Contabilità

La Camera

Chi siamo

La Camera di Commercio Belgo-Italiana

La Camera di Commercio Belgo-Italiana (CCBI) è l'unica associazione in Belgio riconosciuta dal Governo italiano in base alla legge del 01/07/1970, n. 518. Dal 1950 s'impegna a difendere e valorizzare il *Made in Italy* all'estero.



In quanto associazione bilaterale, la Camera di Commercio Belgo-Italiana opera sui mercati italiano e belga per favorire ed incrementare le relazioni economiche e la cooperazione tra le imprese dei due Paesi. Supporta e sostiene le imprese nell'avvio delle loro attività commerciali e professionali in Belgio e in Italia, ma anche nel resto del mondo grazie alla rete delle 86 Camere di Commercio Italiane all'Estero (CCIE), presenti in 63 Paesi.

L'internazionalizzazione delle imprese, fondamentale per la competitività commerciale, è promossa anche da progetti finanziati dalla Commissione europea.

La Rete di Assocamerestero:

86
CAMERE

63
PAESI

20.000
ASSOCIATI

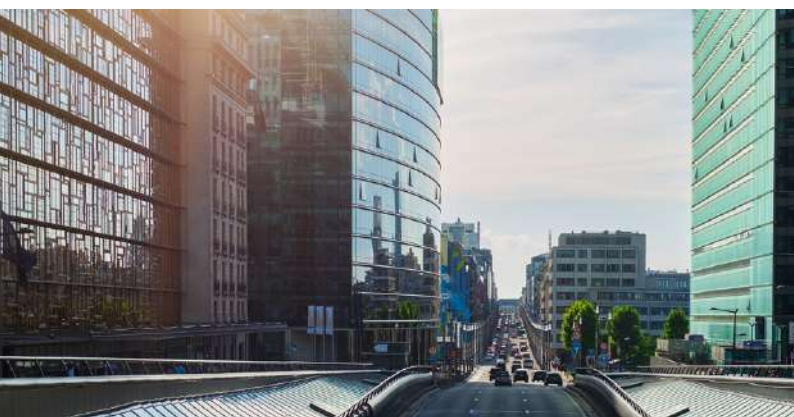
300.000
CONTATTI
D'AFFARI

La CCBI mantiene un rapporto costante con le istituzioni europee, consolidando il proprio ruolo di interlocutore qualificato a Bruxelles. L'attività istituzionale della Camera consente di rappresentare al meglio le istanze delle imprese italiane e belghe, rafforzando la loro integrazione nel contesto europeo e facilitando l'accesso a programmi e reti di cooperazione.

La CCBI è stata la prima Camera del sistema CCIE a intercettare il potenziale dei finanziamenti erogati direttamente dalla Commissione europea, fungendo da traino per le altre Camere e da punto di riferimento per il dialogo con le Istituzioni europee. La CCBI implementa in qualità di leader o partner numerosi progetti europei in diversi settori.

La CCBI scrive e gestisce progetti europei finanziati dalla Commissione europea, principalmente nei settori dell'imprenditorialità, della cooperazione, della formazione e del turismo. I corsi di formazione organizzati dalla Camera di Commercio Belgo-Italiana permettono di lavorare direttamente su bandi delle Istituzioni europee, per sviluppare la propria idea progettuale con il supporto di docenti e formatori esperti.

La Camera di Commercio Belgo-Italiana partecipa, inoltre, a vari progetti e manifestazioni di valorizzazione del *Made in Italy* che si svolgono in Belgio e in Italia.





I nostri principali obiettivi

1

Promuovere le iniziative destinate a sviluppare gli scambi economici, politici, sociali e culturali tra l'Italia e il Belgio

2

Assistere le PMI nel loro processo di internazionalizzazione

3

Assistere la Business Community italiana in Belgio

4

Sviluppare sinergie tra gli enti italiani in Belgio, quali le Istituzioni, le Pubbliche Amministrazioni, le Associazioni di Categoria e confederazioni, gli imprenditori, le associazioni e gli enti senza scopo di lucro, ecc.

5

Promuovere le iniziative destinate a sviluppare gli scambi economici, politici, sociali e culturali con e per le Istituzioni europee

6

Fornire formazioni intensive, in collaborazione con le università e i centri di formazione nei settori dell'internazionalizzazione delle imprese, delle politiche europee e dell'accesso ai finanziamenti pubblici

7

Promuovere il Made in Italy

I nostri partner

Istituzionali

La Camera di Commercio Belgo-Italiana è una parte integrante del "Sistema Italia", una rete di enti e organizzazioni che lavorano insieme per supportare le imprese italiane desiderose di operare in Belgio. All'interno del "Sistema Italia", la Camera di Commercio Belgo-Italiana collabora strettamente con diverse istituzioni chiave: l'Ambasciata Italiana a Bruxelles, l'Ente Nazionale Italiano per il Turismo (ENIT), l'Istituto Italiano di Cultura e l'Agenzia ITA (Italian Trade Agency).

Questa sinergia consente di fornire un supporto completo e personalizzato a tutte le aziende italiane che intendono espandersi o stabilirsi in Belgio.



**Ministero delle Imprese
e del Made in Italy**



**Ambasciata d'Italia
Bruxelles**



ITALIAN TRADE AGENCY

ICE - Agenzia per la promozione all'estero e
l'internazionalizzazione delle imprese italiane



La Camera di Commercio Belgo-Italiana svolge un ruolo essenziale nel facilitare gli scambi commerciali e le partnership tra le imprese italiane e i loro omologhi belgi. A tal fine, essa si avvale anche della collaborazione con fondamentali partner belgi come le agenzie per gli investimenti e il commercio delle regioni di Bruxelles, Vallonia e Fiandre, ovvero Hub Brussels, AWEX e FIT che sono anche soci della Camera.



**FLANDERS
INVESTMENT &
TRADE**



I nostri servizi

a favore delle imprese

La CCBI fornisce informazioni alle PMI italiane e belghe riguardanti le pratiche amministrative e le procedure dei due Paesi. L'Ufficio Commerciale offre supporto agli imprenditori e ai professionisti italiani nell'avvio e nello sviluppo delle loro attività in Belgio, fornisce liste di contatti professionali e ricerche di mercato aggiornate, informazioni finanziarie sulle aziende belghe e italiane, visure camerale e bilanci di società.

2 Business services

La Camera di Commercio Belgo-Italiana offre un sostegno completo per lo sviluppo dei mercati italiano e belga, fornendo assistenza alle aziende e alle associazioni in ogni fase del loro percorso.

Le aree di supporto includono:

- Supporto legale e amministrativo: la CCBI fornisce assistenza legale e amministrativa alle aziende, aiutandole a navigare attraverso le complessità normative e fornendo consulenza su questioni giuridiche.
- Supporto commerciale: la CCBI assiste le aziende nei loro sforzi commerciali, offrendo consulenza e facilitando le connessioni commerciali tra il mercato italiano e belga.
- Organizzazione di missioni incoming-outgoing: la CCBI coordina missioni commerciali in Italia e in Belgio agevolando gli incontri tra imprese italiane e belghe per promuovere le opportunità di business.
- Workshop con B2B: la Camera organizza workshop e incontri business-to-business per favorire la collaborazione e lo scambio di conoscenze tra le aziende.

1 Servizi amministrativi & commerciali

La Camera di Commercio Belga-Italiana fornisce informazioni sul mercato belga:

- Analisi di mercato Paese/Settore
- Dossier informativi sulle normative (doganali, fiscali, incentivi)
- Informazioni su fiere ed eventi
- Assistenza legale (contratti, registrazione di marchi e brevetti, ecc.)
- Assistenza amministrativa, fiscale e tributaria
- Assistenza doganale
- Interpretariato / Traduzione
- Supporto nella creazione di filiali, uffici di rappresentanza o uffici di Progetto

- Affitto di sale conferenze e di sale riunioni: la CCBI mette a disposizione spazi per conferenze e riunioni, offrendo ambienti ideali per eventi aziendali e attività formative.
- Domiciliazione amministrativa a Bruxelles: la CCBI offre la possibilità di aprire un ufficio di rappresentanza presso la sua sede attraverso la domiciliazione amministrativa a Bruxelles. Questo servizio consente agli enti pubblici, enti privati e società di utilizzare un indirizzo ufficiale a Bruxelles e di disporre di servizi associati.

3 Progetti & Tenders

La CCBI tramite il suo Sportello europeo fornisce un servizio di continuo aggiornamento sulla programmazione europea a gestione diretta (call for tenders e call for proposals) a supporto di aziende e professionisti interessati ad accedere alle opportunità di finanziamento offerte dalle Istituzioni europee. Inoltre, scrive, gestisce e partecipa, come capofila o in qualità di partner, a numerosi progetti internazionali finanziati dall'Unione europea, dal Ministero italiano dello Sviluppo Economico e da altre organizzazioni internazionali. La partecipazione a queste iniziative da parte della CCBI permette alle aziende italiane e belghe associate di accedere a numerosi servizi ad alto valore aggiunto, inerenti alla formazione professionale, all'internazionalizzazione delle imprese e all'imprenditorialità giovanile.



4 Master, Formazione & Mobilità

Forte dell'esperienza maturata negli anni in ambito di progetti europei, l'Ufficio Europa, Master & Formazione si occupa altresì di promuovere e organizzare Master e corsi di europrogettazione caratterizzati da un approccio fortemente pratico. Ogni anno partecipano alle attività formative circa 180 tra neolaureati, liberi professionisti e dipendenti di organizzazioni pubbliche e private, che sotto la guida di docenti e project manager acquisiscono strumenti tecnici per scrivere e gestire progetti europei di qualità. Inoltre, la Camera di Commercio Belga-Italiana organizza corsi di formazione ad hoc per imprese ed enti pubblici. Questi corsi sono progettati su misura per soddisfare le esigenze specifiche delle aziende e degli enti pubblici, fornendo conoscenze e competenze rilevanti per migliorare le prestazioni e la produttività.

La CCBI partecipa attivamente anche a iniziative di mobilità studentesca e professionale, in linea con i programmi dell'Unione europea volti a favorire la formazione e l'internazionalizzazione delle nuove generazioni. In particolare, la Camera promuove e gestisce progetti Erasmus rivolti a studenti universitari, giovani imprenditori e professionisti emergenti, offrendo loro l'opportunità di acquisire competenze pratiche e di confrontarsi con contesti internazionali. Inoltre, attraverso il coinvolgimento in programmi PON, la CCBI contribuisce a rafforzare i percorsi educativi e professionali, sostenendo l'occupabilità, l'innovazione e la crescita delle competenze richieste dal mercato del lavoro europeo.



5 Eventi

La Camera di Commercio Belga-Italiana (CCBI) organizza regolarmente conferenze, seminari e workshop di interesse economico, giuridico e commerciale. Questi eventi sono progettati per fornire informazioni rilevanti e promuovere la condivisione di conoscenze tra i professionisti italiani e belgi provenienti da diverse aree economiche.

Inoltre, la CCBI organizza eventi di networking con l'obiettivo di favorire le relazioni tra i professionisti di entrambi i paesi. Tali eventi forniscono un'opportunità preziosa per lo scambio di esperienze, idee e contatti commerciali.

Un'altra iniziativa interessante è l'organizzazione di eventi in cobranding per i soci. Questi eventi coinvolgono la collaborazione tra la CCBI e altri partner o associazioni, offrendo ai soci un ambiente propizio per ampliare la loro rete e promuovere la loro presenza nei mercati italiano e belga.

La CCBI, inoltre, collabora con le istituzioni europee per la realizzazione di conferenze e iniziative congiunte, contribuendo a dare visibilità alle imprese italiane e belghe e a rafforzare il legame tra il mondo imprenditoriale e quello istituzionale.

6 Fiere & Incoming

La CCBI rappresenta in Belgio diverse fiere italiane di portata internazionale, piattaforme economiche fondamentali per tutte le aziende che desiderano espandere il proprio mercato.

La Camera organizza altresì delle delegazioni di buyer belgi per visitare fiere in Italia e incontrare i produttori locali secondo un programma di incontri match-making prestabilito. La Camera svolge diverse attività di promozione di tali fiere: attività istituzionali che favoriscono i contatti e l'invio di informazioni ai responsabili di enti e di istituzioni belgi (Regioni, federazioni di imprenditori, associazioni professionali, Camere di Commercio locali, manifestazioni...), promozione dell'evento secondo le richieste dell'ente fieristico (presso visitatori, potenziali espositori, buyer, giornalisti...).

Assiste, inoltre, i partecipanti per tutta la durata della fiera: gestione delle camere d'albergo, accompagnamento in loco, supporto linguistico, organizzazione di meeting, ecc.

7 Pubblicazioni

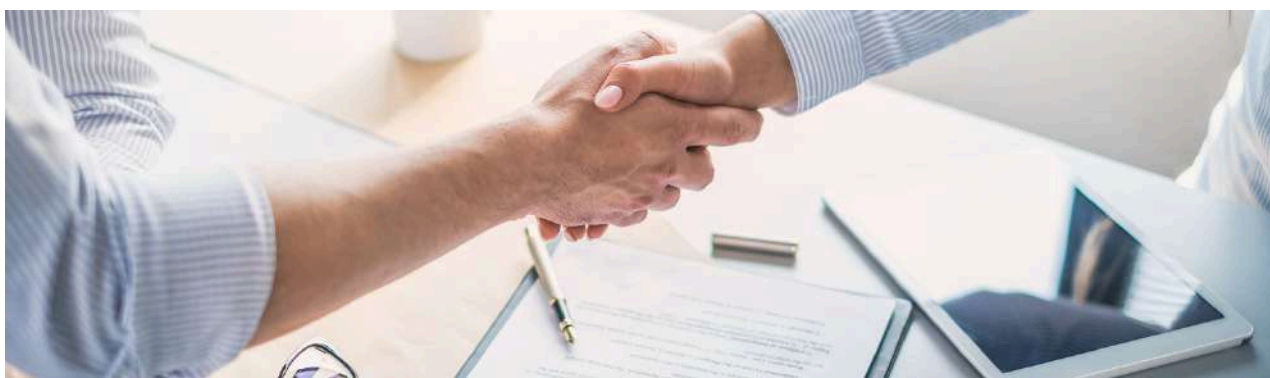
La CCBI pubblica ogni anno, in collaborazione con la Camera di Commercio Italo-Lussemburghese, la rivista Infotallie. Infotallie è distribuita a tutti i soci, banche, aziende e Istituzioni europee che si trovano in Belgio e in Lussemburgo. Attraverso questa pubblicazione le due Camere di Commercio intendono promuovere l'Italia nei due Paesi.

La Camera pubblica anche un Annuario dei Soci/Activity Report che raccoglie i contatti degli associati delle due Camere, oltre a numerosi indirizzi e informazioni utili a chiunque voglia instaurare relazioni commerciali in Belgio e in Italia. Inoltre, l'Activity Report fornisce una visione chiara e completa delle iniziative, degli eventi e dei progetti che la Camera ha intrapreso nel corso dell'anno.

Altri servizi

2024

Nel 2024, la Camera di Commercio Belgo-Italiana ha portato avanti i due servizi avviati durante l'anno precedente. Il servizio **TENDERBLADE** che offre supporto specifico in tema di appalti europei. Questo servizio mira a guidare e assistere le aziende nell'affrontare e partecipare con successo a procedure di appalti europei e il servizio **Be.ItaHub**, un altro servizio progettato per supportare le aziende italiane che desiderano espandersi e internazionalizzarsi in Belgio.



TENDERBLADE

Le gare internazionali possono aprire nuovi ed importanti orizzonti di sviluppo per il proprio business, ma bisogna essere preparati a cogliere tali opportunità. I Tender europei rappresentano un mercato stabile, dove le controparti offrono garanzie sia politiche che commerciali ed i pagamenti sono sicuri. Inoltre, le dimensioni medie delle commesse e degli appalti per cui competere sono significative e gli avvisi relativamente frequenti nel corso dell'anno.

Grazie alla collaborazione avviata nel 2023 con il proprio socio Europartners, la Camera di Commercio Belgo-Italiana offre, attraverso il servizio TENDERBLADE, supporto specifico in tema di appalti europei.

Il servizio si sviluppa in tre fasi simultanee:

- 1 Analisi della gara e consulenza tecnica in vista di una possibile partecipazione
- 2 Profilazione del mercato di riferimento del cliente per scoprire nuove opportunità e gare a cui partecipare
- 3 Analisi del posizionamento dei concorrenti sul mercato

Per ogni opportunità condivisa con il cliente, i dati estrapolati vengono codificati in un report con le grafiche del caso dove si identificano le seguenti informazioni:

- Rispetto al tender: requisiti tecnici e requisiti finanziari richiesti, oltre alle info di scadenza – importo – durata del tender.
- Rispetto al tender pubblicato in quella amministrazione aggiudicatrice: se il tender è ripetuto e, in caso positivo, il vincitore/i nelle antecedenti pubblicazioni.
- Rispetto all'amministrazione aggiudicatrice: quanti tenders pubblica all'anno in generale, e quanti nell'ambito specifico di interesse del cliente pubblica all'anno. Al fine di comprendere se l'amministrazione aggiudicatrice possa divenire un asset strategico di interesse.
- Rispetto agli eventuali vincitori: un'analisi puntuale di tutte le vittorie negli ultimi anni (a scelta da parte del cliente) in quell'amministrazione e/o in quella città e/o in altri contesti territoriali con tutte le amministrazioni aggiudicatrici.

tenderblade



Belgian-Italian
Chamber of Commerce

europartners 



Be.ItaHub

Be.ItaHub è un servizio pensato per supportare le aziende italiane che desiderano intraprendere un percorso di internazionalizzazione in Belgio.

Il servizio è stato ideato con l'intento di permettere alle imprese di ampliare la loro rete di contatti, partecipare a sessioni di tutoring con professionisti specializzati, ricevere consulenza sull'accesso a finanziamenti e avvicinarsi alle istituzioni italiane ed europee.

Oltre a queste attività, il servizio Be.ItaHub mette a disposizione un servizio di domiciliazione amministrativa, l'utilizzo di un ufficio privato ammobiliato e l'affitto di una sala riunioni presso la nostra sede a Bruxelles (Av. Henri Jaspar 113 – 1060 Bruxelles) e di una sala Conferenza situata nel cuore del quartiere europeo (Rue de la Loi 26 – 1000 Bruxelles).

La proposta si inserisce in un'ampia gamma di servizi personalizzabili e adattabili a tutte le esigenze delle aziende.

Intraprendere un percorso di internazionalizzazione in Belgio



Servizio Domiciliazione Base

- Un indirizzo commerciale
- Targhetta metallica per "ufficio di rappresentanza"
- Servizio di reception + smistamento posta (spese di affrancatura escluse)
- Membership DEVELOP
- 1 sala riunioni /conferenza, 1X/anno

99€/mese
+ membership Develop



Servizio Domiciliazione Plus

- Domiciliazione Base
- Ufficio privato ammobiliato
- Connessione internet (wi-fi)
- Fotocopiatrice multifunzione
- sala Riunioni 2X/anno
- CCITABEL Conference room 1X/anno
- Servizio accompagnamento
- Membership DEVELOP

8.000€/anno



Membership Develop

- Inserimento nell'Annuario dei Soci
- Invito ad eventi di networking
- Newsletter informativa
- Informazioni commerciali
- Contatti con professionisti
- Supporto nell'organizzazione di 1 evento di networking
- 1 visura camerale o 1 bilancio
- 1 e-mail di presentazione ai soci
- 1/2 pagina su Infotale
- 1 post Facebook/ LinkedIn
- 10% di sconto su alcuni corsi e servizi della CCBI

500€/anno

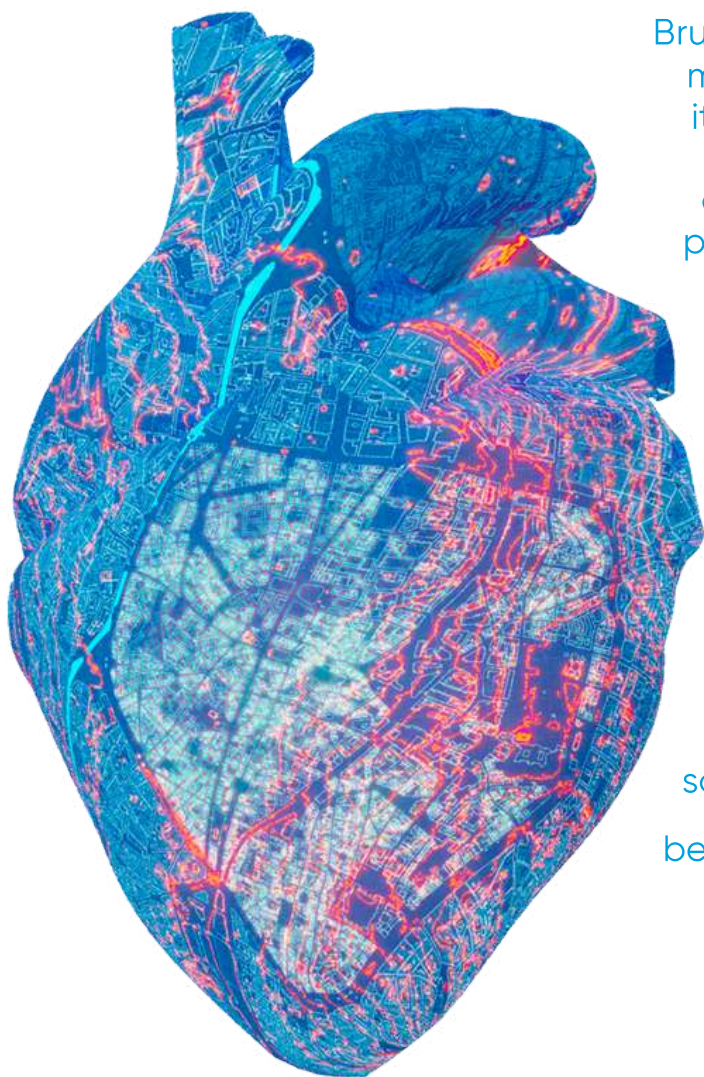


Affitto Conference Room

- Affitto della Sala riunione in Avenue Henri Jaspar 113 - 1060 Bruxelles per 1/2 giornata o per 1 giornata completa
- Affitto della Sala Conferenza in Rue de la Loi 26 - 1000 Bruxelles per 1/2 giornata o per 1 giornata completa

a partire da 300€

Grazie mille for making Belgium your home



Brussels—and Belgium – owes much of its entrepreneurial spirit to its international community. With 180 nationalities shaping the country's unique character, your presence keeps it vibrant. At KBC Brussels, we are proud to be your bank. Whether you need to open an account from abroad, secure a grant for a professional project or rent your first home, our dedicated expat team is here to help. With tailored advice, live chat support even at weekends, and local experts who know Belgium inside out, we make settling in that little bit easier – so you can focus on enjoying the best of your new life.



**Moving forward
together.**

Membership

Categorie & Benefits 2024

Quote & Tariffe 2024

L'Ufficio Membership è il punto di riferimento per gli associati. Oltre ad occuparsi della gestione amministrativa, assiste i soci nelle loro richieste e nell'erogazione dei servizi, nonché invia loro tutte le comunicazioni associative. I membri della CCBI, a seconda della quota associativa prescelta, possono accedere gratuitamente o a tariffa ridotta ai servizi erogati dall'associazione.

 Start 150€ Natural Person 250€ Small Company	 Sart Pro Restaurant 250€	 Develop & Institutions 500€
 Expand & Chambers of Commerce 800€	 Gold From 1.300€	 Platinum From 2.500 €

Vantaggi dell'associazione

SERVIZI GRATUITI	SERVIZI A PAGAMENTO*	SERVIZI INDIRETTI
Prima consulenza e colloqui di orientamento	Servizi normativi e fiscali	Networking
Abbonamento alla Rivista camerale "Infoltalie"	Contatti commerciali e servizi di sviluppo (B2B e B2C)	Visibilità
Ricezione della newsletter online	Servizi di promozione e internazionalizzazione	Coinvolgimento dei soci come partner privilegiati per l'organizzazione di eventi della Camera
Presentazione dei soci sui canali di comunicazione della Camera	Servizi di comunicazione	Invito agli eventi della Camera
Partecipazione ad eventi per i soci	Supporto nella co-organizzazione di eventi	
	Inviti a eventi esclusivi con ospiti speciali	

*Il costo può variare a seconda dell'adesione

Scopri quale categoria si adatta meglio alle esigenze della tua azienda

	START 150 €	START PRO RESTAURANT 250 €	DEVELOP 500 €	EXPAND 800 €	GOLD 1.300 €	PLATINUM + 2.500 €
Servizi 2024	persona fisica	+ 10 impiegati	+100 impiegati	+250 impiegati		
PARTECIPAZIONE ALLE ATTIVITÀ DELLA CCBI	1°	2°	3°	4°	5°	6°
Entrata a far parte dell'"Ecosistema Italia" e inserimento dei contatti nell'Annuario dei Soci	*	*	*	*	*	*
Invito a eventi di networking	*	*	*	*	*	*
Invio della newsletter informativa del CCBI	*	*	*	*	*	*
Diventare un partner prioritario per le opportunità di business e le fiere commerciali	*	*	*	*	*	*
Fare parte del booklet di convenzioni CCBI con i professionisti	*	*	*	*	*	*
Sconto sui corsi di formazione e su tutti gli altri servizi CCBI		5%	10%	10%	15%	15%
Posts sui social network ufficiali della CCBI		1	1	2	2	2
Pubblicità su la rivista Infoltalie			1/2 page	1/2 page	1 page	2 pages
Presentazione via e-mail della propria attività ai soci			1	1	1	2
Supporto nell'organizzazione di 1 evento di networking				S	M	L
Utilizzo gratuito della CCITABEL CONFERENCE ROOM per l'organizzazione di un evento					1/2 day	1 day
Pubblicità nell'Annuario dei soci					1/2 page	1 page
Esposizione del roll-up della vostra azienda in occasione di eventi CCBI selezionati (previa approvazione)						*

Interested in becoming a member?

Scan the QR code
and sign up



Contact us
member@ccitabel.com

Discover more
www.ccitabel.com

Follow us



Il Belgio

Un Partner Chiave

Per l'Italia

Nonostante le sue dimensioni contenute, la posizione geografica del Belgio lo colloca tra le prime 10 nazioni commerciali globali. Grazie al suo accesso diretto al Mare del Nord, l'economia belga si presenta aperta al mondo, con le esportazioni che costituiscono il 90% del suo PIL.

Tra i 6 principali mercati d'interesse

Il Regno del Belgio, situato nel cuore dell'Europa, è uno degli Stati fondatori dell'Unione Europea. Questo Paese multiculturale è caratterizzato dalla presenza di tre lingue ufficiali: francese, olandese e tedesco. La sua capitale, Bruxelles, ospita rilevanti istituzioni europee. Per gli stranieri che considerano un trasferimento, è interessante notare che la comunità degli espatriati nel Belgio conta circa 600.000 persone.

L'economia belga è fortemente orientata agli scambi internazionali e si distingue per il suo elevato grado di apertura. Nel 2024, il Belgio si conferma un partner economico fondamentale per l'Italia, con un interscambio commerciale che ha superato i 45 miliardi di euro. L'Italia è tra i principali fornitori e clienti del Belgio, mantenendo saldi legami bilaterali, anche grazie alla complementarità dei rispettivi sistemi produttivi.

Le esportazioni italiane verso il Belgio hanno raggiunto oltre 19 miliardi di euro, in crescita rispetto all'anno precedente, mentre le importazioni dall'economia belga si attestano a oltre 26 miliardi, in leggero calo. Il saldo commerciale è negativo per l'Italia, ma il volume degli scambi riflette un'intensa collaborazione, soprattutto in comparti strategici.

La collaborazione commerciale si concentra principalmente in settori chiave come l'industria chimica, i prodotti farmaceutici, i macchinari e le apparecchiature, le materie plastiche e la componentistica per i trasporti.

L'industria chimica e le scienze della vita rappresentano circa il 48% delle esportazioni e il 40% delle importazioni, contribuendo notevolmente all'economia belga.

Le Fiandre, in particolare, si distinguono come regione leader negli investimenti diretti esteri, con progetti greenfield e di espansione concentrati in settori come vendita e marketing, logistica, produzione e ricerca e sviluppo.

Il Porto di Anversa, situato nella Regione delle Fiandre, è una piattaforma logistica strategica, generando il 70% dell'interscambio bilaterale. È un hub di distribuzione chiave in Europa, secondo solo al Porto di Rotterdam per volume d'affari e merci. Recentemente, il porto ha adottato una strategia per diventare un crocevia europeo per il transito e l'importazione di idrogeno.

Inoltre, il Belgio sta attirando investimenti nel settore delle tecnologie dell'informazione e della comunicazione, grazie a progetti di espansione di Google e Microsoft, contribuendo a creare un nuovo ecosistema digitale.

Il Piano di rilancio belga continua a offrire importanti opportunità per le imprese italiane, grazie a fondi europei e incentivi nazionali.

Numerose imprese italiane operano con successo in Belgio, tra cui Ferrero, Eni, Enel, Leonardo, CNH Industrial e Pirelli. Nel 2024, Leonardo ha rafforzato la propria presenza attraverso Telespazio Belgio, mentre il gruppo Save ha consolidato la partecipazione nell'Aeroporto di Charleroi.





I principali Punti di Forza

1 Posizione Strategica

Situato nel cuore dell'Europa, il Belgio gode di una posizione geografica privilegiata che lo posiziona tra le prime 10 nazioni commerciali del mondo.

2 Hub Logistico Globale

La rete integrata di infrastrutture autostradali, ferroviarie, fluviali e aeroportuali rende il Belgio uno dei principali hub logistici mondiali, con il porto di Anversa che si colloca al secondo posto in Europa.

3 Economia Orientata alle Esportazioni

Con il 90% del PIL proveniente dalle esportazioni, il Belgio ha consolidato la sua posizione come un'economia fortemente orientata al commercio internazionale.

4 Settori Trainanti

Settori chiave come il chimico-farmaceutico, l'industria pesante, l'automotive, le biotecnologie, le tecnologie dell'informazione e le energie rinnovabili guidano la crescita economica.

5 Condizioni Legislative e Fiscali Favorevoli

Provvedimenti legislativi e incentivi fiscali, inclusi quelli per gli investimenti in Ricerca e Sviluppo, rendono il Belgio uno dei paesi più attrattivi e competitivi dell'Eurozona.

6 Parchi Scientifici e Innovazione

I parchi scientifici, concentrati vicino ai centri universitari, promuovono l'innovazione e ospitano imprese ad alta tecnologia impegnate nella Ricerca e Sviluppo.

7 Sostegno alla Ricerca e Sviluppo

Investimenti significativi nella Ricerca e Sviluppo testimoniano l'impegno verso la crescita tecnologica.

8 Condizioni di Investimento

Grazie a una riforma fiscale e a un ambiente favorevole agli affari, il Belgio offre condizioni ottimali per gli investimenti, con particolare attenzione a settori ad alto valore tecnologico.

9 Settori Emergenti

Nuovi settori come logistica, ICT, biotecnologie ed energie rinnovabili stanno emergendo come driver cruciali dell'economia belga nel XXI secolo.

10 Multiculturalità e Multilinguismo

Il Belgio, con le sue tre lingue ufficiali (francese, olandese e tedesco), rappresenta un ambiente multiculturale che facilita le relazioni internazionali e gli scambi commerciali.

Panorama economico



30.688 km²



11.735.397

389 abitanti/km²



Valuta

Nome ufficiale: Regno del Belgio

Natura del regime: Stato federale - monarchia costituzionale

Capo dello Stato: Sua Maestà il Re Filippo I (dal 21 luglio 2013)

Capo del governo: Alexander De Croo (Open VLD) - 01/10/2020 - 03/02/2025 >> Bart De Wever (NVA) - 03/02/2025

3 Lingue

FR/NL/DE

Bruxelles

Capitale

21 luglio

Festa nazionale

ITALIA

6° mercato
per l'export del Belgio

5,1% quota di mercato
Gennaio-Marzo 2025

ITALIA

7° fornitore
del Belgio

3,8% quota di mercato
Gennaio-Marzo 2025

BELGIO

8° mercato
per export dell'Italia

3,2% quota di mercato
Gennaio-Marzo 2025

BELGIO

6° fornitore
dell'Italia

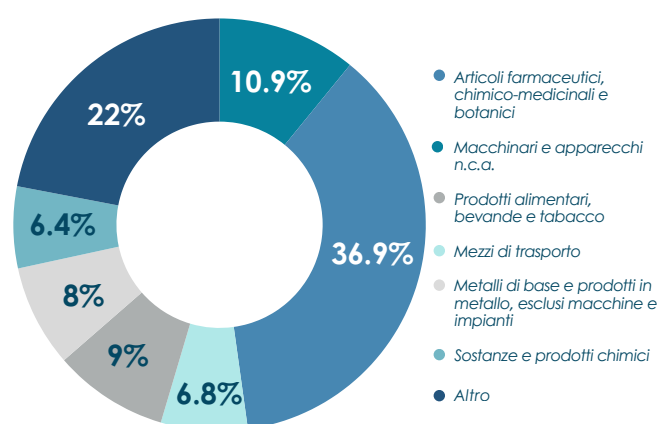
4,6% quota di mercato
Gennaio-Marzo 2025

INDICATORI MACROECONOMICI 2025

• PIL (mld € a prezzi correnti)	631
• Tasso di crescita del PIL a prezzi costanti (variazioni %)	1
• PIL pro capite a prezzi correnti (US\$)	58.068
• Indice dei prezzi al consumo (variazioni %)	2,30
• Tasso di disoccupazione (%)	5,70
• Popolazione (milioni)	11,80
• Indebitamento netto (% sul PIL)	-4,50
• Debito Pubblico (% sul PIL)	105,10
• Volume export totale (mld €)	537,40
• Volume import totale (mld €)	507
• Saldo bilancio commerciale(3) (mld €)	6
• Export beni & servizi (% sul PIL)	77,70
• Import beni & servizi (% sul PIL)	80,40
• Saldo di conto corrente (mld US\$)	-0,50
• Quote di mercato su export mondiale (%)	2,60

Fonte: elaborazioni Osservatorio Economico MAECI su dati Economist Intelligence Unit

COMPOSIZIONE MERCEOLOGICA DELL'EXPORT ITALIANO NEL BELGIO



EXPORT ITALIANO VERSO IL BELGIO - 2024

Totale (mln. €)	19.341	Gennaio-Dicembre
Variazione (%)	0,2	Gennaio-Dicembre



IMPORT ITALIANO VERSO IL BELGIO - 2024

Totale (mln. €)	26.080	Gennaio-Dicembre
Variazione (%)	- 0,5	Gennaio-Dicembre



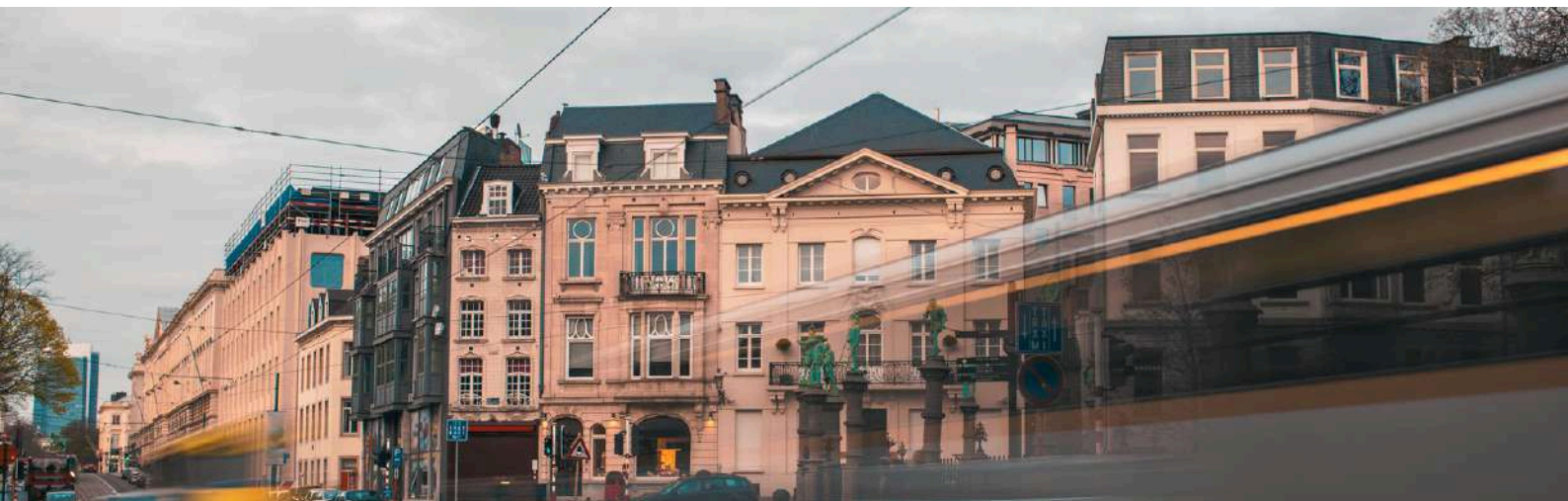
Trasferirsi in Belgio

Il Belgio, strategicamente situato tra Germania, Paesi Bassi, Lussemburgo e Francia, è uno Stato federale fondamentale all'interno dell'Unione europea. Con i suoi 30.328 km² di superficie, rappresenta un attore di rilievo nel panorama europeo. Le tre regioni che compongono il Belgio - la Regione di Bruxelles, la Regione vallona e la Regione fiamminga - accolgono una popolazione di circa 12 milioni di persone che parlano francese, tedesco e olandese. Bruxelles, la capitale, è anche il centro di numerose istituzioni europee, attirando una comunità multiculturale di circa 600.000 espatriati.

Dal punto di vista politico, il Belgio è una monarchia costituzionale e parlamentare con un Parlamento bicamerale eletto ogni cinque anni. Comprende tre comunità (francese, fiamminga e germanofona).

Il Belgio, oltre ad aver partecipato alla creazione dell'Unione europea, è anche sede di numerose istituzioni europee. Bruxelles, in particolare, è diventata progressivamente la capitale de facto degli Stati membri, che agiscono sulla base delle decisioni prese in quella sede. Può vantare anche la presenza di istituzioni chiave dell'Unione europea, tra cui la Commissione europea, il Consiglio dell'Unione europea, il Comitato economico e sociale, il Comitato delle Regioni (CdR) e la sede della NATO.

In sintesi, il Belgio offre un'esperienza unica grazie alla sua diversità culturale e alla sua posizione centrale nell'Unione europea. La ricchezza di queste caratteristiche contribuisce a rendere il Belgio un luogo affascinante e accogliente per chiunque decida di trasferirsi.



Formalità Amministrative

I cittadini dell'Unione Europea (UE) godono del diritto di lavorare liberamente in Belgio, in conformità al principio della libera circolazione tra gli Stati membri dell'UE.

Le condizioni di lavoro sono meno restrittive rispetto ai cittadini extracomunitari, i quali possono ottenere permessi di lavoro. La condizione essenziale è l'iscrizione ai servizi municipali del comune di residenza per ottenere un permesso di soggiorno.

In effetti, è di fondamentale importanza registrarsi presso il comune entro 8 giorni dall'arrivo in Belgio e richiedere il permesso di soggiorno.

È consigliabile indicare chiaramente il proprio nome sul campanello e sulla cassetta delle lettere per eventuali controlli di residenza da parte della polizia locale. Dopo alcuni mesi, le autorità locali rilasciano il permesso di soggiorno belga.

In aggiunta, è obbligatorio iscriversi a una mutua per ottenere il rimborso delle spese mediche dopo un periodo di attesa. Il datore di lavoro è generalmente responsabile del pagamento dei contributi sociali e delle imposte belghe.

Per ulteriori dettagli sui diritti legati alla sicurezza sociale, è consigliato consultare il sito [Coming2Belgium](https://www.coming2belgium.com), o www.securitesociale.be.



Lavorare in Belgio

Il Belgio offre diverse opportunità lavorative, con possibilità di trovare impiego tramite agenzie di collocamento, centri per l'impiego o annunci online e su giornali. Organizzare un trasferimento intra-aziendale è una valida opzione, soprattutto per chi lavora in aziende internazionali con filiali belghe.

Internet è uno strumento essenziale per la ricerca di lavoro in Belgio, con numerosi siti dedicati. La conoscenza francese o dell'olandese facilita la consultazione dei giornali nazionali, che pubblicano offerte settimanali. Inviare candidature non richieste è un'opzione, e i servizi pubblici per l'impiego forniscono ulteriore supporto:

- Le Forem in Walonia
- VDAB nelle Fiandre
- Actiris a Bruxelles
- ADG per la comunità di lingua tedesca

Requisiti del Mercato del Lavoro

Cittadini dell'Unione Europea godono della libera circolazione e possono lavorare in Belgio previa registrazione presso i servizi municipali del comune di residenza.

Per cittadini non appartenenti all'Unione Europea, ottenere il permesso di lavoro in Belgio richiede l'approvazione delle autorità locali. Le leggi sull'immigrazione sono rigorose, ma se offerto un lavoro, il datore di lavoro può richiedere il permesso per l'assunzione.

Nonostante la contrazione economica del 2020 a causa della pandemia, alcuni settori offrono prospettive di lavoro promettenti post-crisi, come sanità, istruzione, servizi pubblici, servizi sociali, trasporti e logistica. Al contrario, la ristorazione e l'alberghiero potrebbero presentare difficoltà nel trovare posizioni permanenti, con prevalenza di ruoli temporanei.

Il mercato del lavoro belga ha sperimentato una notevole crescita occupazionale negli ultimi due anni, con una ripresa rapida anche nei settori più colpiti dalla pandemia. Nel 2022, il tasso di disoccupazione è sceso al 5,6%, mentre il tasso di occupazione è salito al 71,9% per le persone di età compresa tra 20 e 64 anni.

Istruzione e formazione

Il sistema educativo belga offre diversità e flessibilità. È possibile scegliere tra diverse reti ufficiali, come l'educazione cattolica o comunitaria, e scuole private non sovvenzionate. Inoltre, sono disponibili vari metodi di insegnamento, tra cui quello standard, Freinet, Montessori, eccetera. In generale, l'istruzione ufficiale è gratuita, ad eccezione dell'acquisto dei libri, fino alla fine dell'istruzione secondaria (l'istruzione obbligatoria in Belgio si estende fino ai 18 anni).

Per chi cerca un'educazione internazionale, diverse scuole sono collegate a istituzioni a Bruxelles. In aggiunta, il Belgio ospita numerosi istituti di istruzione superiore e universitaria di alta qualità che offrono formazione accademica ed extracurricolare.



Sistema sanitario in Belgio

Il Belgio offre uno dei migliori sistemi sanitari al mondo. Con il 99% degli abitanti che accedono al sistema sanitario pubblico, la vostra famiglia sarà ben assistita.

L'assicurazione sanitaria è obbligatoria per i residenti in Belgio e viene finanziata in parte dai contributi sociali. La registrazione presso l'ufficio locale della sicurezza sociale è essenziale, collegando il luogo di residenza al numero di assicurazione nazionale.

Per i contributi previdenziali, sia lavoratori che datori di lavoro pagano le proprie quote. I lavoratori attraverso i contributi personali, i datori di lavoro attraverso i contributi aziendali.

Tutti i dipendenti contribuiscono all'Ufficio nazionale di previdenza sociale.

I dipendenti versano il 13,7% del loro stipendio lordo, mentre i datori di lavoro contribuiscono con una percentuale compresa tra il 22,65% e il 26,61% della retribuzione totale. I lavoratori autonomi contribuiscono tra il 14,16% e il 21,5% del loro reddito annuale.

L'assicurazione sanitaria copre automaticamente tutti i membri della famiglia, inclusi coniugi e figli sotto i 18 anni.

Per beneficiare della copertura assicurativa, è necessario essere affiliati per almeno sei mesi, salvo casi in cui si sia beneficiato di un altro sistema di assistenza sanitaria pubblica in un Paese dell'UE nei sei mesi precedenti. Questa condizione non si applica se ci si è coperti tramite il sistema di assistenza sanitaria di un familiare in un Paese dell'UE.

Per gli espatriati, ci sono due scenari:

1 Disoccupati espatriati in Belgio

Devono mantenere una copertura assicurativa nel loro paese d'origine per ottenere il permesso di soggiorno in Belgio, poiché la sicurezza sociale belga non copre gli stranieri disoccupati.

2 Espatriati stipendiati in Belgio

La copertura assicurativa del datore di lavoro generalmente copre i trattamenti medici per i non residenti che non contribuiscono alla previdenza sociale belga.

Iscrizione obbligatoria per gli Espatriati

I documenti necessari per l'iscrizione:

- Copia dei documenti d'identità
- Copia di un contratto di lavoro, rilasciato da un datore di lavoro belga (in caso di contratti di lavoro diversi, è necessario il più vecchio)
- Modulo H012 (o E104): può essere richiesto alla propria cassa malattia
- Il numero di conto corrente belga

Altri documenti possono essere richiesti a seconda del paese di provenienza.

Assicurazione sanitaria pubblica

Nel Belgio, sia i lavoratori dipendenti che quelli autonomi sono tenuti a iscriversi al sistema di sicurezza sociale locale e a sottoscrivere un'assicurazione sanitaria pubblica. Esistono diverse opzioni di polizze sanitarie disponibili, e i datori di lavoro possono assistere i dipendenti nella scelta. Alcune polizze sono specificamente orientate a determinate categorie di persone, come gruppi religiosi, politici o aziendali.

Le tariffe preferenziali e i rimborsi per le cure mediche in Belgio sono generalmente simili tra le diverse assicurazioni sanitarie. I rimborsi variano dal 50% al 75%, ma i tempi di rimborso possono differire, richiedendo quindi un pagamento iniziale. È importante notare che i contributi assicurativi vengono trattenuti direttamente dallo stipendio mensile. Gli studenti stranieri in Belgio devono ottenere un'assicurazione sanitaria nel loro Paese d'origine. I cittadini dell'UE, del SEE e della Svizzera in visita temporanea possono utilizzare la tessera europea di assicurazione malattia (TEAM) per ridurre i costi delle cure mediche, e in alcuni casi, possono non dover pagare nulla.

Medico di base e Specialisti

In Belgio, non è obbligatorio avere un medico di base, ma è fortemente consigliato. Nei casi di analisi mediche, i risultati vengono automaticamente inviati al medico di famiglia. La copertura delle cure specialistiche è condizionata alla prescrizione da parte del medico di famiglia. Pertanto, è consigliabile avere un medico di base per garantire una gestione più efficiente e coordinata delle cure mediche.



GELATOn the ROAD

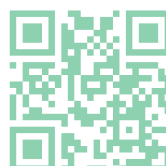


> Foster **cooperation** between organisations active in the cultural tourism and traditional food sector

> Impact and boost **sustainability** and green solutions in the gastronomy sector, to foster linkages with local communities and local products proposing a replicable model



Co-funded by
the European Union



Discover more on
gelatontheroad.eu

Avviare un'attività in Belgio

Sempre più persone si rivolgono alla Camera di Commercio Belgo-Italiana per avere informazioni su come avviare un'attività in Belgio: dai ristoranti ai negozi di prodotti tipici, da società di consulenza a quelle che si occupano di design. Le pratiche amministrative non sono eccessivamente complesse ma la barriera linguistica da un lato e la scarsa conoscenza del diritto belga dall'altro, consigliano un po' di prudenza prima di lanciarsi in un'attività all'estero.

In Belgio l'imprenditore italiano che desidera aprire un'attività avrà due interlocutori principali: la Camera di Commercio Belgo-Italiana e lo Sportello unico per le imprese (guichet d'entreprises). La Camera di Commercio Belgo-Italiana guiderà l'imprenditore nelle fasi di ideazione e creazione di un progetto sostenibile e nelle prime formalità amministrative: come iscriversi al registro delle imprese (Banca Carrefour), come ottenere un numero di impresa, come aprire la partita IVA o un conto corrente professionale e come iscriversi alla Caisse d'assurances sociales, l'ente di previdenza sociale in Belgio (l'iscrizione è obbligatoria). Successivamente lo Sportello unico per le imprese subentrerà alla Camera occupandosi nello specifico dell'iscrizione al registro belga delle imprese e all'ottenimento della partita IVA belga assistendo l'imprenditore per tutta la procedura.

Per alcuni settori, come quello della ristorazione, sarà richiesto un ulteriore documento che attesti la conoscenza della professione (accesso alla professione). Con questo documento l'imprenditore deve recarsi presso un guichet d'entreprises per effettuare l'iscrizione al registro belga delle imprese (Banca Carrefour).

REQUISITI MINIMI PER POTER ESERCITARE UN'ATTIVITÀ PROFESSIONALE IN BELGIO

- Avere compiuto diciotto anni
- Godere dei diritti civili
- Provare di avere conoscenze di base in materia di gestione di un'impresa
- Essere cittadino europeo oppure essere in possesso di una carta professionale rilasciata dalle autorità belghe a certe condizioni
- Per alcune professioni è necessario poter dimostrare di avere competenze professionali nel settore (Regione di Bruxelles-Capitale e Vallonia).

Per comprovare un'adeguata esperienza professionale nel contesto di una pratica professionale, è necessario dimostrare un certo numero di anni di pratica nel corso degli ultimi 15 anni, attestati tramite il "documento CE". La norma di riferimento per il "documento CE" è la Direttiva 2005/36/CE. Dal sito del Ministero dello Sviluppo Economico, si può scaricare il modulo per la Richiesta di attestazione che fa riferimento alla sopranominata direttiva. Occorre, quindi, inviare per posta elettronica certificata al Ministero dello Sviluppo Economico il modulo compilato sulla base di una visura camerale recente, con allegati i documenti richiesti nel modulo stesso.

Qualora l'imprenditore non possieda un diploma in gestione d'impresa o non possa provare di aver gestito un'attività commerciale per almeno tre anni consecutivi, dovrebbe seguire dei corsi accelerati di gestione d'impresa e poi sostenere un esame presso il Jury Central.



Scelgere la forma giuridica della società

Quando si avvia un'impresa, la prima considerazione da affrontare riguarda la forma giuridica più adatta. Tale scelta può dipendere da vari fattori, quali il numero di soci, il capitale iniziale o le prospettive per il futuro.

Per iniziare, un'attività autonoma può essere condotta sia come persona fisica sia come società. Ciò offre una flessibilità considerevole ai potenziali imprenditori, consentendo loro di scegliere la struttura giuridica che meglio si adatta alle loro esigenze e obiettivi commerciali. La decisione di operare come persona fisica o società può influenzare diversi aspetti, tra cui responsabilità legale, tassazione e struttura organizzativa.



1 Persona fisica

Un'impresa in forma di persona fisica (impresa individuale) non richiede la redazione di statuti o un capitale minimo di avvio. I costi di fondazione e gestione sono abbastanza bassi, consentendo all'imprenditore di avviare rapidamente l'attività.

L'imprenditore è il suo proprio capo e può prendere decisioni autonomamente senza consultare altri partner. La contabilità è generalmente semplificata.

Tuttavia, in un'impresa individuale, gli asset dell'attività professionale non sono separati dal patrimonio personale dell'imprenditore, che assume tutte le responsabilità dell'azienda.

Questo comporta rischi, ad esempio, in caso di fallimento di un cliente importante, i debiti possono essere saldati utilizzando tutti i beni dell'imprenditore. Anche i beni del partner potrebbero essere utilizzati per pagare i debiti dell'azienda, a meno che un contratto matrimoniale non preveda diversamente.

2 Persona giuridica

Se scegliete di costituire una società, nella maggior parte dei casi dovrete prima consultare un notaio, il quale redigerà l'atto costitutivo e lo registrerà presso il registro delle imprese. Successivamente, il "greffe" inserirà queste informazioni nel Registro delle persone giuridiche (RPM) e vi assegnerà un numero di identificazione aziendale.

Potete quindi recarvi presso uno Sportello unico per le imprese per espletare le altre formalità.

Se decidete di costituire la vostra attività come società, avete a disposizione diverse opzioni:

- società a responsabilità limitata (SRL)
- società per azioni (SA)
- società cooperativa (SC)
- società semplice senza personalità giuridica
- società in nome collettivo (SNC): una variante della società semplice con personalità giuridica
- società in accomandita semplice (Scomm): una variante della società semplice con personalità giuridica

	Impresa Persona fisica	Impresa persona giuridica
Costituzione	Nessuna redazione di statuti	Per le società a responsabilità limitata (SRL, SA, SC), è necessario ricorrere a un atto notarile. Per le società a responsabilità illimitata (SC, SCS, SNC, ecc.), è possibile utilizzare un atto notarile, ma è sufficiente una scrittura privata.
Costi di Costituzione	Iscrizione alla BCE : 101 €	spese notarili : +/- 1000 € Iscrizione alla BCE : 101 €
Capitale	Nessun capitale minimo richiesto	Non è richiesto un capitale minimo iniziale, a eccezione delle società per azioni (SA), per le quali è obbligatorio un capitale minimo di 61.500 euro.
Responsabilità	Non c'è separazione tra il patrimonio privato e quello professionale.	La responsabilità dipende dalla forma giuridica scelta.

Aprire un conto bancario

Prima di avviare la propria attività e diventare indipendenti, sarà necessario aprire un nuovo conto corrente professionale presso un istituto finanziario stabilito in Belgio.

Dovrete indicare il numero di questo conto e il nome della banca scelta su tutti i vostri documenti commerciali (lettere, fatture, ...). Per fare ciò, contattate la banca di vostra scelta.

Iscriversi alla Banque-Carrefour des Entreprises

Quando create un'impresa, dovete registrarla presso la Banque-Carrefour des Entreprises (BCE). La BCE è un registro sicuro che centralizza tutti i dati delle imprese belghe. Questa formalità riguarda sia le imprese individuali che le società.

Attivare un numero di partita IVA

All'atto dell'iscrizione della vostra impresa presso la BCE, vi verrà assegnato un numero d'impresa che costituirà la base del vostro numero di IVA.

Richiedere le autorizzazioni

Potrebbe essere necessaria una licenza, un'autorizzazione o un'accettazione per avviare la vostra impresa. Dipenderà dall'attività che desiderate svolgere e dal luogo in cui intendete operare.

Ad esempio, uno sportello unico può verificare se è necessaria una licenza da parte dell'AFSCA o una licenza ambulante per la vostra impresa.

Affiliarsi a una Cassa di Assicurazioni Sociali

Come indipendenti, avete uno status sociale proprio e un regime di sicurezza sociale particolare. Una cassa di assicurazioni sociali calcolerà i vostri contributi sociali e li verserà agli organismi competenti.

In questo modo, acquisirete diritti sociali come il diritto a una pensione, alle prestazioni familiari o alle indennità di invalidità.

Informare la mutua

Affiliandovi alla Cassa di Assicurazioni Sociali e versando i contributi sociali, avete diritto al rimborso delle cure mediche, all'assegno di maternità e all'indennità di invalidità professionale. Per beneficiare dei vostri diritti, dovete affiliarvi a una mutua. Se siete già affiliati a una mutua, dovete informarli del vostro nuovo status di indipendente.



Q Trip to Italy...

FROM BRUSSELS:

2 DAILY FLIGHTS TO MILAN-LINATE

2 DAILY FLIGHTS TO ROME-FIUMICINO

AND MANY MORE CONNECTIONS WITHIN
ITALY AND AROUND THE WORLD



ita-airways.com

Activity Report 2024

Key numbers

2024

Nel 2024 la CCBI ha incrementato il numero di attività, raggiungendo risultati soddisfacenti e confermando il trend positivo intrapreso dalla nostra associazione, che continua ad essere un punto di riferimento e di contatto privilegiato per il mondo imprenditoriale belga e italiano.

120

Soci

35.202

Followers



245

Studenti

11

Incoming



Eventi

2024

Nel corso dell'anno, la Camera di Commercio Belgo-Italiana ha organizzato una serie di eventi volti a promuovere, connettere e informare i propri soci e gli operatori del settore. Queste iniziative hanno contribuito significativamente a creare un ambiente favorevole alla crescita degli affari e allo scambio di conoscenze. Questi eventi hanno offerto un palcoscenico per la presentazione di prodotti e servizi innovativi, consentendo ai partecipanti di ottenere visibilità all'interno della comunità commerciale e di espandere la loro rete di contatti.

Parallelamente, la CCBI ha promosso un'atmosfera di networking dinamico attraverso la creazione di eventi mirati. Questi incontri hanno permesso ai membri dell'organizzazione di stabilire connessioni strategiche con altri professionisti del settore, facilitando lo scambio di idee, opportunità commerciali e best practices. Il networking ha svolto un ruolo chiave nel favorire collaborazioni e partnership durature.

Oltre a ciò, la CCBI ha organizzato conferenze e webinar tematici durante l'anno. Queste sessioni hanno fornito un forum per l'approfondimento di argomenti rilevanti per il settore, offrendo informazioni dettagliate e analisi approfondite. Le conferenze e i webinar hanno rappresentato un prezioso mezzo per mantenere i soci e gli operatori del settore aggiornati su tendenze emergenti, nuove regolamentazioni e best practices, contribuendo così alla loro formazione continua.

29 GENNAIO 2024

CONFERENZA - BRUXELLES

"Rivoluzione digitale : il Futuro dei servizi finanziari in Europa"

07 MARZO 2024

CONFERENZA - ROMA

"Lavorare insieme al futuro: le Camere di Commercio italiane all'estero vicine alle imprese nel mondo"

13 MARZO 2024

NETWORKING - BRUXELLES

Un caffè in Camera – Networking Event

19 MARZO 2024

NETWORKING - BRUXELLES

Vinitaly preview

23 MARZO 2024

CONFERENZA - BRUXELLES

"The Port of Ravenna logistic system: a Mediterranean gateway to and from Europe"

11 APRILE 2024

CONFERENZA - BRUXELLES

"Big Science Business Forum 2024 Preview Bruxelles"

29 APRILE 2024

ASSEMBLEA GENERALE dei soci della Camera di Commercio Belgo-Italiana

22 MAGGIO 2024

CONFERENZA - MILANO

"Fiandre e Italia: un viaggio verso il futuro dell'innovazione"

13 GIUGNO 2024

CONFERENZA - BRUXELLES

"International Relocation"

02 GIUGNO 2024

PROMOZIONE

Info point Calabria

20 GIUGNO 2024

CONFERENZA/CENA - BRUXELLES

"Valorizzazione della mela Limoncella e melicoltura sostenibile nelle aree rurali dei Monti Dauni"

27 GIUGNO 2024

CONFERENZA - BRUXELLES

"Intesa Sanpaolo Wealth Management: Off to New Perspectives"

07 LUGLIO 2024

WEBINAR

Tendenze del Design e dell'Arredamento Italiano in Belgio

12 SETTEMBRE 2024

NETWORKING - BRUXELLES

"Nutella Surprise Party"

25 SETTEMBRE 2024

CONFERENZA - BRUXELLES

"Insieme si va più lontano"

25 SETTEMBRE 2024

NETWORKING - BRUXELLES

Welcome Back - Aperitivo Italiano

27 SETTEMBRE 2024

PROMOZIONE - BRUXELLES

Firma di un Memorandum of Understanding con hub.brussels

03 OTTOBRE 2024

CONFERENZA - BRUXELLES

"DLearn's Digital Learning Summit : Innovation in Education and Training"

22 OTTOBRE 2024

SEMINARIO - MILANO

"Dove innovazione e collaborazione si incontrano: sinergie tra Belgio e Italia"

Highlights

07 MARZO 2024

CONFERENZA - ROMA

*"Lavorare insieme al futuro:
le Camere di Commercio italiane all'estero
vicine alle imprese nel mondo"*

La Camera ha partecipato il 7 marzo 2024 a Roma, presso la Camera dei Deputati, all'evento "Lavorare insieme al futuro", durante il quale il Presidente Fabio Morvilli ha sottolineato il ruolo strategico delle Camere italiane all'estero e l'importanza dell'attrazione di investimenti esteri in Italia.



22 MAGGIO 2024

CONFERENZA - MILANO

*"Fiandre e Italia: un viaggio verso il futuro
dell'innovazione"*

La Camera ha co-organizzato l'evento tenutosi presso il Centro Culturale di Milano. La serata, promossa in collaborazione con SD Worx Italy, KBC Bank NV Italia e FIT - Italia, ha riunito numerosi professionisti per approfondire le prospettive legate all'intelligenza artificiale e all'innovazione.

02 GIUGNO 2024

PROMOZIONE - BRUXELLES

Info point Calabria

La Camera di Commercio Belgio-Italiana, in collaborazione con la Regione Calabria, ha promosso il territorio calabrese durante le celebrazioni del 78° anniversario della Repubblica presso la Residenza dell'Ambasciatore d'Italia, S.E. Federica Favi. Oltre 700 ospiti hanno potuto scoprire le eccellenze gastronomiche della regione grazie all'info point Calabria allestito dalla Camera.



20 GIUGNO 2024

CONFERENZA / CENA - BRUXELLES

*"Valorizzazione della mela Limoncella e
melicoltura sostenibile nelle aree rurali dei
Monti Dauni"*

Il 20 giugno 2024, la Camera di Commercio Belgio-Italiana ha organizzato presso il Moxy Hotel a Bruxelles, la presentazione del progetto VALMELA, dedicato alla valorizzazione della Mela Limoncella dei Monti Dauni. L'evento ha suscitato grande interesse tra i partecipanti e si è concluso con una cena ispirata ai sapori locali, offrendo un'occasione di networking e confronto.

Eventi 2024



27 GIUGNO 2024

NETWORKING - BRUXELLES

"Intesa Sanpaolo Wealth Management: Off to New Perspectives"

La Camera di Commercio Belgo-Italiana ha co-organizzato, insieme a Intesa Sanpaolo Wealth Management e alla Camera di Commercio Italo-Lussemburghese, l'evento "Off to New Perspectives" presso il Cercle Royal Gaulois. Dopo gli interventi istituzionali e l'analisi delle prospettive finanziarie 2024, la serata si è conclusa con una walking dinner dedicato al networking tra professionisti e operatori del settore.

12 SETTEMBRE 2024

NETWORKING - BRUXELLES

"Nutella Surprise Party"

La Camera ha collaborato all'organizzazione della Nutella Surprise Party di Ferrero a Bruxelles, insieme a IT Food Network. L'evento ha riunito oltre 200 ospiti tra rappresentanti istituzionali, operatori del settore food e partner internazionali, offrendo un'occasione di incontro e dialogo attorno ai temi dell'innovazione e del Made in Italy.



25 SETTEMBRE 2024

CONFERENZA - BRUXELLES

"Insieme si va più lontano"

La Camera ha organizzato l'evento "Insieme si va più lontano" al Parlamento Europeo, alla presenza di rappresentanti istituzionali italiani e UE. Il Presidente Fabio Morvili e il Segretario Generale Giorgio De Bin hanno presentato la Camera come piattaforma di supporto al Sistema Italia in Europa, evidenziando il ruolo strategico della rete Assocamerestero.

27 SETTEMBRE 2024

PROMOZIONE - BRUXELLES

Firma di un Memorandum of Understanding con Hub.brussels

Il 27 settembre 2024, la Camera di Commercio Belgo-Italiana ha firmato un Memorandum of Understanding con hub.brussels per rafforzare la cooperazione tra Italia e Belgio. L'accordo mira a promuovere l'innovazione e creare nuove opportunità per le imprese emergenti nei due mercati.



22 OTTOBRE 2024

CONFERENZA - MILANO

"Dove innovazione e collaborazione si incontrano: sinergie tra Belgio e Italia"

La Camera di Commercio Belgo-Italiana ha co-organizzato con Odoo, KBC Bank NV Italia e Wallonia in Italy un evento dedicato alla digitalizzazione e alle opportunità Belgio-Italia. Miriam Bastianello (Odoo) ha raccontato l'espansione dell'unicorno belga in Italia. Il Segretario Generale Giorgio De Bin è intervenuto in rappresentanza della Camera.

Fiere&Incoming

2024



Gli *incoming* rivestono un ruolo di fondamentale importanza per la Camera di Commercio Belgio-Italiana. Un aspetto chiave di queste missioni è la promozione dei prodotti *Made in Italy* sul mercato belga, sia tra gli importatori che tra i consumatori finali. Questi viaggi, che combinano dimensioni business e leisure, rappresentano un'opportunità unica per esplorare e vivere l'Italia, con i suoi paesaggi incantevoli, sapori autentici, conoscenze artigianali e ricco patrimonio socioculturale.

Nel corso del 2024, la Camera ha organizzato 9 missioni commerciali in Italia e 2 in Belgio, ognuna attentamente studiata per soddisfare le esigenze delle delegazioni belghe. L'obiettivo primario di queste missioni è stato creare una sinergia perfetta tra le affascinanti regioni italiane e le preferenze dei buyer, offrendo loro un'esperienza immersiva per scoprire l'autenticità e la diversità che l'Italia ha da offrire. Questi eventi non solo hanno favorito la promozione dei nostri prodotti, ma hanno anche creato un terreno fertile per lo sviluppo di relazioni commerciali durature e il rafforzamento della presenza italiana in Belgio.

Riconoscendo l'Italia come una fonte di eccellenza nei settori come il turismo, la moda, l'agroalimentare e il vino, la Camera si è concentrata su eventi strategici per stimolare la creazione di nuove partnership e sostenere le aziende italiane che ambiscono a entrare nel mercato belga e a crescere a livello internazionale.

- **25-28 FEBBRAIO 2024**
SELVA DI CADORE
Incoming nelle Dolomiti EducTour con il CESCOT Veneto
- **26-27 MARZO 2024**
TORINO
VTM - Vehicle and Transportation Technology Innovation Meetings
- **10-11 APRILE 2024**
FIRENZE
BuyWine Toscana
- **14-17 APRILE 2024**
VERONA
Vinitaly e SolAgrifood
- **30 MAGGIO 2024**
BRUXELLES
Piemonte Palate Food & Wine
- **18-18 GIUGNO 2024**
VENEZIA-ROVIGO
Trasformazione agroalimentare con Venice Promex
- **04-05 LUGLIO 2024**
PESCARA
Phenomena
- **08 OTTOBRE 2024**
BRUXELLES
Masterclass Pordenone
- **07-13 OTTOBRE 2024**
OLBIA
Benvenuto Vermentino
- **14-15 OTTOBRE 2024**
PERUGIA
Mirabilia Food&Drink
- **26-27 OTTOBRE 2024**
FIRENZE
BuyFood Toscana



Highlights

Fiere&Incoming 2024

26-27 MARZO 2024

TORINO

VTM - Vehicle and Transportation Technology Innovation Meetings

La Camera ha partecipato alla quarta edizione di VTM – Vehicle & Transportation Innovation Meetings, evento internazionale sull'innovazione nei settori automotive e trasporti, facilitando la presenza di tre aziende belghe: Audi Brussels, DHL Express e Fastned che hanno preso parte a incontri B2B, esposizioni e conferenze di alto livello.



14-17 APRILE 2024

VERONA - Vinitaly e Sol Agrifood

Anche quest'anno la Camera di Commercio Belgo-Italiana ha selezionato 10 operatori belgi per visitare la 56° edizione di Vinitaly e Sol&Agrifood. Con oltre 4.000 aziende espositrici, 100.000 m² espositivi netti e 17 padiglioni occupati, Vinitaly ha ribadito con successo il proprio ruolo di principale piattaforma b2b internazionale del prodotto vitivinicolo.



08 OTTOBRE 2024

BRUXELLES

"From the Producer to your Plate"
Masterclass Pordenone

La Camera di Commercio Belgo-Italiana, insieme alla Camera di Commercio di Pordenone-Udine, ha organizzato un evento B2B a Bruxelles per promuovere le eccellenze enogastronomiche di Pordenone. Rivolto ai professionisti del settore Horeca, l'incontro ha incluso una masterclass multilingue guidata da chef italiani attivi in Belgio, con degustazioni di prodotti tipici e vini locali selezionati.



07-13 OTTOBRE 2024

OLBIA

Benvenuto Vermentino

La Camera di Commercio Belgo-Italiana ha preso parte all'evento "Benvenuto Vermentino", svoltosi in Sardegna dal 7 al 13 ottobre 2024, con l'obiettivo di promuovere l'eccellenza vitivinicola italiana sui mercati internazionali. Per l'occasione, la Camera ha accompagnato una delegazione di buyer belgi, offrendo loro l'opportunità di conoscere da vicino le peculiarità del Vermentino e incontrare i produttori locali. I B2B organizzati durante l'evento hanno favorito scambi diretti e nuove opportunità commerciali per il vino sardo.



STARTING YOUR
OWN COMPANY?

WANT TO EXPAND
YOUR BUSINESS?

JOIN

Erasmus for Young
Entrepreneurs



erasmus-entrepreneurs.eu

An initiative of the European Union



Progetti europei

In corso nel 2024



Co-funded by
the European Union

Partecipare a progetti europei in collaborazione con partner provenienti da diverse regioni e paesi europei è una componente di grande valore per la nostra Camera di Commercio. Questo valore deriva dalla nostra capacità di contribuire al comune impegno europeo per affrontare le sfide più urgenti del mondo contemporaneo. La nostra partecipazione a tali progetti ci offre l'opportunità di generare conoscenza e concepire strumenti innovativi per risolvere le problematiche europee, contribuendo al contempo alla diffusione di consapevolezze e intuizioni utili.

Inoltre, queste iniziative ci permettono di allargare la nostra rete internazionale, stabilendo collaborazioni con enti pubblici, centri di ricerca, associazioni di categoria, PMI e altre organizzazioni. Questa attività si rivela, quindi, un veicolo fondamentale per la nostra crescita e sviluppo in molteplici dimensioni.

Nel 2024, la Camera è stata impegnata nell'implementazione di diversi progetti europei finanziati dai programmi Erasmus+, Single Market Program e Europa Creativa.

EYE2GLOBAL

Erasmus for Young Entrepreneurs GLOBAL

36 MESI - 14/03/21 > 14/03/24



Erasmus for Young Entrepreneurs GLOBAL è stato un progetto lanciato dalla Commissione europea in seguito al successo del programma Erasmus per giovani imprenditori. A differenza di quest'ultimo, il programma GLOBAL prevedeva soggiorni presso imprese situate in paesi extraeuropei, offrendo ai giovani imprenditori l'opportunità di confrontarsi con contesti internazionali. La Camera di Commercio Belgo-Italiana è stata referente per Singapore fino alla conclusione del progetto, avvenuta nel marzo 2024.

<https://eyeglobal.eu>

Erasmus for Young
Entrepreneurs Global

Erasmus for Young Entrepreneurs



Open EYE13

Erasmus for Young Entrepreneur

48 MESI - 01/02/23 > 31/01/27

Nel 2024, la CCBI ha promosso scambi transfrontalieri grazie al Programma europeo Erasmus for Young Entrepreneur che offre a nuovi o aspiranti imprenditori la possibilità di imparare da imprenditori esperti che gestiscono piccole imprese in altri Paesi partecipanti.

Lo scambio di esperienze avviene durante un soggiorno presso l'imprenditore esperto, che aiuta il nuovo imprenditore ad acquisire le competenze necessarie per gestire una piccola impresa. L'ospite beneficia di nuove prospettive sulla propria attività e ha l'opportunità di collaborare con partner stranieri o di conoscere nuovi mercati.

Dal 2009, la CCBI è local contact point per il Belgio. I local contact point sono selezionati dalla Commissione europea per guidare i partecipanti per tutta la durata dello scambio: aiutare a presentare la domanda, stabilire un rapporto di successo con un imprenditore adatto e fornire tutte le risposte alle loro domande.

www.erasmus-entrepreneurs.eu

Micr@s

Micro community cooperative @
school

24 MESI - 01/11/22 > 31/10/2024



Il progetto MICR@s – Micro Community Cooperative@School, finanziato dal programma Erasmus+, ha affrontato sfide educative legate all'inclusione sociale, alla prevenzione dell'abbandono scolastico e alla promozione dell'imprenditorialità tra gli studenti. Il progetto ha sviluppato strumenti didattici innovativi per docenti e studenti, tra cui una piattaforma e-learning con 14 "Learning Snacks" e un gioco online basato sul Business Model Canvas.



Nel 2024, la Camera di Commercio Belgo-Italiana ha organizzato due sessioni pilota e un evento finale a Bruxelles, coinvolgendo gruppi di studenti italiani nella sperimentazione dei materiali formativi. I giovani partecipanti hanno ideato e presentato progetti imprenditoriali originali, dimostrando creatività e spirito d'iniziativa. Il progetto si è concluso con una riunione finale dei partner il 24 ottobre 2024.

<https://micrasatschool.eu/>



SOSUSK

Social and sustainable skills for young
Neet population

24 MESI - 03/01/2022 - 02/01/2024

Il progetto SOSUSK, finanziato dal programma Erasmus+ e attivo da gennaio 2022 a gennaio 2024, ha avuto l'obiettivo di rafforzare le competenze imprenditoriali, verdi e sociali dei giovani NEET europei. Il partenariato, composto da organizzazioni della Grecia, Croazia, Belgio, Italia, Bulgaria, Romania e Polonia, ha lavorato per attivare questa popolazione transnazionale e favorirne l'inserimento professionale.

Durante il progetto sono stati sviluppati tre principali risultati: una raccolta di metodi di apprendimento digitale innovativi, un toolkit pratico di e-learning per lo sviluppo delle competenze imprenditoriali e una piattaforma interattiva online (accelerator program) per imprenditori emergenti. I materiali prodotti hanno contribuito a promuovere l'imprenditorialità sostenibile e a potenziare l'offerta formativa digitale per i giovani.

<https://sosuskproject.eu/>

GELATOn the ROAD

36 MESI - 01/04/23 > 30/03/2026



Il progetto "GELATOn the Road" è ufficialmente partito nel mese di aprile 2023, con l'ambizioso obiettivo di creare la prima "Strada del Gelato". Questa iniziativa offre l'opportunità unica di promuovere e celebrare l'arte del gelato attraverso un percorso dedicato che coinvolge diversi luoghi o attività basato su: criteri di sostenibilità energetica e ambientale, qualità dei prodotti e delle materie prime, innovazione del sistema di filiera del gelato artigianale e sulla cultura e valorizzazione del territorio. Il progetto coinvolge 17 organizzazioni europee ed extraeuropee, con Longarone Fiere Dolomiti Srl come coordinatore.

Nel 2024, la nostra Camera di Commercio ha proseguito il proprio ruolo di capofila per le attività di comunicazione del progetto europeo GelatOn the Road, dedicato al turismo sostenibile e alla valorizzazione del patrimonio gastronomico. Tra le azioni svolte figurano la gestione dei canali digitali e dei materiali promozionali, il coordinamento della competizione internazionale "Sustainable Scoops" e la partecipazione alla terza Assemblea Generale del progetto, tenutasi a Vienna il 24 e 25 settembre. In tale occasione, sono stati presentati la versione preliminare dell'app mobile del progetto, un sistema di voto con QR code per concorsi dedicati al gelato artigianale, e le attività del museo pop-up rivolte agli studenti di cucina e turismo.

<https://gelatontheroad.eu/>



DIFFABILITY

Empowering Students with different abilities

18 MESI - 01/01/22 > 28/02/24

Diffability è un progetto europeo della durata di 18 mesi, nato per rispondere alle esigenze degli studenti con disabilità uditive e visive. L'iniziativa ha sviluppato strumenti TIC e percorsi di apprendimento a distanza per favorire l'inclusione scolastica, rafforzare le competenze trasversali e facilitare l'ingresso nel mondo del lavoro. Il partenariato ha coinvolto 7 organizzazioni provenienti da 6 Paesi (Lituania, Slovenia, Portogallo, Germania, Belgio e Turchia), tra cui la Camera di Commercio Belgo-Italiana. Il progetto si è concluso nel febbraio 2024.



<https://diffability.eu/>

RISE

Rising Innovators for a Sustainable Environment

11 MESI - 01/02/2024 - 31/12/2024



RISE è un progetto ideato da WITHUB, in collaborazione con la Camera di Commercio Belgo-Italiana e con il supporto della Commissione Europea, per sensibilizzare gli studenti delle scuole secondarie ai temi dello sviluppo sostenibile e della cittadinanza digitale.

Attraverso un percorso formativo ispirato a tre SDGs delle Nazioni Unite, i partecipanti si confrontano con start-up ambientali e imparano a presentare idee imprenditoriali emergenti tramite il pitch. Il programma ha incluso due lezioni online con esperti del settore e materiali didattici su sostenibilità, transizione ecologica e clima.

<https://www.withub.it/rise>



Voices of Change

Empowering Young Migrant Girls For A More Inclusive Europe

20 MESI - 01/09/2024 - 30/04/2026

Voices of Change (VOC) è un progetto finanziato dall'Unione Europea volto a rafforzare la rappresentanza e la partecipazione civica delle giovani migranti nella definizione delle politiche che le riguardano. Il progetto promuove una maggiore inclusione democratica, creando spazi di dialogo e confronto tra ragazze migranti e coetanee europee, in un'ottica di rispetto interculturale e partecipazione attiva.

Nel 2024, il progetto ha avviato le sue attività con il kick-off meeting del 30 settembre, durante il quale sono stati presentati i pacchetti di lavoro e pianificate le azioni del consorzio. VOC mira, tra gli altri obiettivi, all'istituzione di un organismo consultivo europeo per la partecipazione civica delle ragazze migranti, coinvolgendo cittadini, associazioni e stakeholder locali.

<https://voc-project.eu>

I-coach

Innovative toolbox for internship implementation

30 MESI - 01/11/2021 - 01/05/2024



I-Coach è stato un progetto Erasmus+ della durata di 36 mesi, conclusosi con l'ultimo meeting transnazionale tenutosi a Bruxelles il 17 aprile 2024. L'iniziativa ha avuto l'obiettivo di rafforzare le capacità delle piccole e medie imprese nell'attuare programmi di tirocinio efficaci, attraverso una metodologia innovativa e un corso di formazione specifico. Tra i principali risultati: la definizione del profilo dell'"i-Coach Expert", la realizzazione di una Training Toolbox come Risorsa Educativa Aperta (OER) con contenuti teorici e casi pratici, e un modello di collaborazione testato tramite attività pilota. Il progetto, che ha coinvolto 7 partner da Belgio, Bulgaria, Cipro, Italia, Romania e Spagna, rappresenta un esempio riuscito di cooperazione europea a sostegno dell'apprendimento basato sul lavoro e della valorizzazione dei tirocini nelle PMI.

<https://icoachproject.eu/>



XRinVET

30 MESI 01/11/2024 - 30/04/2027

VRinVET è un progetto europeo che mira a modernizzare l'istruzione e formazione professionale (VET) tramite l'uso di tecnologie VR/AR, favorendo l'inclusione e la trasformazione digitale. Il consorzio è composto da 6 partner europei, tra cui la Camera di Commercio Belgo-Italiana, responsabile del Pacchetto di Lavoro n. 2 sulla trasformazione digitale nelle scuole di IFP.

Il progetto prevede la creazione di un programma di formazione per docenti, simulazioni VR in tre settori ad alta occupabilità (manutenzione veicoli, tecnico IT/elettronico, assistenza sanitaria), e una piattaforma interattiva con strumenti per l'apprendimento e la mappatura delle buone pratiche. Il modello formativo combina lezioni online e in presenza, rivolgendosi a formatori e studenti VET dai 16 anni in su.



<https://xrinvet.eu>

/

M

E

S

INTERNATIONAL
MASTER IN
EUROPEAN
STUDIES



*PROJECT MANAGER AND
EU FUNDING CONSULTANT*

*/ EVENING & WEEKEND
OR INTENSIVE FULL-TIME*



/ From April to July or September to December

Formazione

2024

La Camera di Commercio Belgo-Italiana scrive e gestisce progetti europei finanziati dalla Commissione europea, principalmente nei settori dell'imprenditorialità, della formazione e del turismo. Da alcuni anni ha deciso di condividere con imprese italiane, associazioni, enti locali, consulenti e giovani neolaureati la propria esperienza diretta di europrogettazione attraverso corsi di formazione tematici e fortemente orientati ad un approccio pratico. Utilizzando la metodologia del learning by doing, i corsi di formazione organizzati dalla Camera di Commercio Belgo-Italiana permettono di lavorare direttamente su bandi delle Istituzioni europee, per sviluppare la propria idea progettuale con il supporto di docenti e formatori esperti.



I programmi di finanziamento previsti dalla Commissione europea rappresentano uno strumento importante per supportare le aziende e gli enti locali nei processi di innovazione e internazionalizzazione. Infatti la Commissione cofinanzia progetti in numerosi settori tra cui la ricerca, la cultura, l'ambiente, lo sviluppo rurale, le PMI, le politiche sociali, lo sport, il turismo. Per poter accedere ai finanziamenti, si devono presentare dei progetti secondo gli obiettivi generali della Commissione ed esprimere un alto livello qualitativo. Il corso in europrogettazione presenta i principali programmi europei e prepara i partecipanti sui bandi aperti o che saranno pubblicati a breve.

12,19,20 FEBBRAIO 2024

WEBINAR
EUROPROGETTAZIONE BASE
Per il Comando Generale dell'Arma
dei Carabinieri

21-23 MARZO 2024

WEBINAR
EUROPROGETTAZIONE AVANZATO
Per il Comando Generale dell'Arma
dei Carabinieri

09 APRILE

11 LUGLIO 2024
International Master in
European Studies

INTERNATIONAL
MASTER
EUROPEAN
STUDIES

29-30 APRILE 2024

BRUXELLES
CORSO SULLA PROCURA EUROPEA

20-22 MAGGIO 2024

WEBINAR
EUROPROGETTAZIONE BASE

15-17 OTTOBRE 2024

BRUXELLES
CORPORATE SUSTAINABILITY
REPORTING DIRECTIVE

05,06,16 DICEMBRE 2024

WEBINAR
AGENTE DI PROGETTO

Webinar Europrogettazione Base

Il corso ha l'obiettivo di introdurre alla progettazione europea tramite esercitazioni pratiche su bandi aperti e incontri con esperti del settore. Nei cinque giorni di lezione vengono fornite competenze tecniche per l'accesso alle risorse finanziarie dell'UE e per la formulazione di idee progettuali in linea con i programmi europei e con le esigenze dell'azienda o dell'ente locale.



Webinar Europrogettazione Avanzato

Il corso di europrogettazione avanzato mira a perfezionare le competenze nella redazione e gestione di progetti europei, con focus su budget, fattori di successo e criticità nella fase di implementazione. Attraverso case studies e consigli pratici, i partecipanti approfondiranno aspetti operativi e strategici. Il corso è rivolto a chi ha già basi di europrogettazione.

IMES International Master in European Studies

Organizzato con il supporto dell'Istituto di Studi Europei dell'Università Cattolica di Lovanio, l'*International Master in European Studies – Policy advisor and Project Consultant* è pensato per chi desidera confrontarsi sui temi europei a Bruxelles. Il programma permette ai giovani laureati di acquisire le competenze di esperto in progetti e consulente europeo, sempre più richieste nel mercato internazionale del lavoro. Gli studenti hanno l'opportunità di lavorare su bandi europei, al fine di acquisire un solido background di conoscenze sulle procedure di pianificazione europee e di potenziare così la propria competitività lavorativa.



Corso Agente di Progetto

Con questa formazione avanzata si punta a fornire le competenze utili per diventare Agente di progetto, figura professionale con ampie conoscenze dei finanziamenti europei e capacità di pre-selezione delle call per progetti da proporre a partner internazionali.

Corporate Sustainability Reporting Directive

Il corso offre una panoramica operativa sulla Corporate Sustainability Reporting Directive (CSRD) e sugli standard europei di rendicontazione (ESRS), con focus su sostenibilità ambientale, sociale e di governance. Pensato per professionisti e aziende, il programma fornisce strumenti pratici per integrare la sostenibilità nella strategia aziendale e affrontare gli obblighi normativi in vigore dal 2025. Le lezioni includono casi concreti e interventi di esperti del settore, con l'obiettivo di rendere accessibili e applicabili i nuovi standard europei.



Mobilità

2024

La Camera di Commercio Belgo-Italiana, attraverso il proprio Desk Formazione, promuove programmi di mobilità internazionale che collegano il mondo dell'istruzione al mercato del lavoro europeo. Il servizio si rivolge alle istituzioni scolastiche interessate a offrire ai propri studenti percorsi formativi di alta qualità, orientati allo sviluppo di competenze professionali e alla cittadinanza attiva.

Le iniziative proposte includono soggiorni formativi e tirocini all'estero, finanziati da programmi europei come PON ed Erasmus+, con attività che spaziano dall'alternanza scuola-lavoro all'inserimento in contesti aziendali internazionali. I percorsi prevedono visite istituzionali, workshop pratici e tutoraggio continuo, per garantire agli studenti un'esperienza educativa completa e concreta.

La Camera cura ogni fase del progetto – dalla selezione delle aziende ospitanti al supporto logistico – e si conferma un partner strategico per le scuole che desiderano arricchire l'offerta formativa con esperienze di mobilità professionale e culturale.



03-05 APRILE 2024

VIAGGIO FORMATIVO
IN AMBITO DELLE ISTITUZIONI EUROPEE
Per la Regione CALABRIA

09-11 APRILE 2024

VIAGGIO FORMATIVO
IN AMBITO DELLE ISTITUZIONI EUROPEE
Per la Regione CALABRIA

17 MAGGIO 2024

VIAGGIO FORMATIVO
IN AMBITO DELLE ISTITUZIONI EUROPEE
EUGeneration

19-25 MAGGIO 2024

ERASMUS+
Per Centro Provinciale per l'Istruzione
degli Adulti di Ancona

24 MAGGIO - 22 GIUGNO 2024

ERASMUS+
Per Centro Produttività Veneto

17-20 LUGLIO 2024

VIAGGIO FORMATIVO
IN AMBITO DELLE ISTITUZIONI EUROPEE
Per Confindustria Ancona, Future
Campus Fabriano

01-14 SETTEMBRE 2024

PON
Per ITET Aldo Capitini

02-15 SETTEMBRE 2024

PON
Per Istituto Tecnico Economico Statale
"Alfonso Gallo" d'Aversa

03-17 SETTEMBRE 2024

PON
Per IIP Einaudi Scarpa de Montebelluna

16 SETTEMBRE - 14 DICEMBRE 2024

ERASMUS+
Per ISIS Paolo Carcano

18 -31 OTTOBRE 2024

PON
Per ITET Vittorio Emanuele III de Lucera

03-05 APRILE 2024 | 09-11 APRILE 2024

VIAGGIO FORMATIVO IN AMBITO DELLE ISTITUZIONI EUROPEE

Per la Regione CALABRIA

Nel 2024, la Camera di Commercio Belgo-Italiana ha organizzato, in collaborazione con la Regione Calabria un percorso formativo di cittadinanza attiva rivolto agli studenti delle scuole superiori calabresi. L'iniziativa ha coinvolto due gruppi distinti: il primo composto da 50 studenti e 5 docenti provenienti da 18 scuole, il secondo da 16 studenti e 3 docenti premiati per la partecipazione a un progetto ambientale. Entrambi i gruppi hanno preso parte a visite istituzionali a Bruxelles presso il Parlamento Europeo, il Comitato delle Regioni e altre sedi europee, arricchite da workshop e attività formative. Il progetto ha permesso ai partecipanti di approfondire il funzionamento dell'UE e di rafforzare il proprio senso di cittadinanza europea



17-20 LUGLIO 2024

VIAGGIO FORMATIVO

IN AMBITO DELLE ISTITUZIONI EUROPEE

Per Confindustria Ancona, Future Campus Fabriano

Nel 2024, la Camera di Commercio Belgo-Italiana ha organizzato un viaggio formativo di quattro giorni a Bruxelles per i giovani del progetto Future Campus Fabriano. Attraverso visite, incontri e momenti di confronto, i partecipanti hanno esplorato le opportunità di studio, vita e lavoro nel cuore dell'Europa, riflettendo sulle competenze necessarie per costruire un percorso professionale a livello europeo. L'esperienza ha rafforzato il senso di appartenenza all'Unione Europea, contribuendo a far emergere maggiore consapevolezza e motivazione tra i partecipanti.



18-31 OTTOBRE 2024

PON

Per l'ITET Vittorio Emanuele III de Lucera

Nel 2024, la Camera di Commercio Belgo-Italiana ha accolto a Bruxelles un gruppo di studenti dell'ITET "Vittorio Emanuele III" di Lucera (FG), nell'ambito di un progetto PON. Il percorso ha combinato attività sulla cittadinanza europea con laboratori esperienziali mirati allo sviluppo di competenze trasversali e imprenditoriali. L'iniziativa ha rappresentato un'importante occasione di crescita per i partecipanti, confermando l'impegno della Camera nel creare connessioni tra formazione scolastica ed esperienza pratica, a supporto della formazione dei professionisti di domani.



Progetti speciali

2024



La Camera di Commercio Belgo-Italiana viene coinvolta anche in progetti speciali per promuovere il *Made in Italy* in Belgio, dimostrando il nostro impegno continuo nel giocare un ruolo attivo nella creazione di opportunità commerciali e di cooperazione. Ogni progetto è stato ideato per promuovere l'eccellenza, la qualità e l'autenticità delle relazioni commerciali tra l'Italia e il Belgio, consolidando i legami tra le nostre comunità imprenditoriali.



PROGETTO OSPITALITÀ ITALIANA

Nel corso del 2024, la CCIE di Bruxelles ha preso parte al progetto "Ospitalità Italiana – Riconoscimento dei Ristoranti Italiani nel Mondo", promosso da IS.NA.R.T. in collaborazione con Unioncamere e Assocamerestero. L'iniziativa, già sviluppata negli anni precedenti, è stata riattivata con l'intento di valorizzare la ristorazione italiana autentica in Belgio, promuovendo l'uso di prodotti agroalimentari italiani certificati e il rispetto dei criteri qualitativi tipici dell'ospitalità italiana all'estero.

SELEZIONE E VALUTAZIONE DELLE STRUTTURE

All'avvio del progetto, la Camera ha aggiornato un database delle strutture ristorative italiane presenti in Belgio, con focus sull'area di Bruxelles-Capitale, includendo anche ristoranti già certificati in passato. In una seconda fase, sono stati effettuati sopralluoghi presso le sedi aderenti per raccogliere la documentazione richiesta, materiale fotografico e interviste ai responsabili. I dati raccolti sono stati caricati sulla piattaforma ISNART. A fine anno, risultavano inserite otto strutture: sette ristoranti e una pizzeria.

PROMOZIONE E VALORIZZAZIONE DEL PROGETTO

A supporto del progetto, la Camera ha dedicato lo speciale di dicembre della rivista Infoitalie alla sua promozione e alla valorizzazione delle strutture partecipanti.

La cerimonia ufficiale di assegnazione del Marchio di qualità si terrà nel 2025, durante un evento conclusivo organizzato dalla Camera. L'iniziativa ha rappresentato un'importante leva per accrescere la visibilità della vera ristorazione italiana in Belgio e per rafforzare la presenza del network internazionale "Ospitalità Italiana".

Pubblicazioni

2024

Quest'anno, la Camera di Commercio Belgo-Italiana ha pubblicato due numeri della sua rivista semestrale, Infotale, in collaborazione con la Camera di Commercio Italo-Lussemburghese. Gli articoli presenti nella rivista offrono una prospettiva ricca e diversificata sulle attività della Camera e sulle opportunità di collaborazione tra le diverse realtà economiche coinvolte. Offrendo un'informazione completa e aggiornata, la rivista fornisce ai nostri soci l'opportunità di rimanere al passo con gli sviluppi del mercato, di cogliere nuove opportunità di collaborazione e di promuovere in modo efficace il proprio business.

1 GIUGNO 2024 INFOITALIE 1-2024



Il primo numero del 2024 di Infotale è stato dedicato alla Calabria, con itinerari turistici e gastronomici per scoprirne le eccellenze. La Camera ha dato risalto alle sue attività nel primo semestre dell'anno: missioni buyer a BuyWine e Vinitaly, eventi B2B su mobilità e food piemontese, incontri di networking e progetti di internazionalizzazione. Tra le iniziative formative, il nuovo modulo AI del Master IMES.

2 DICEMBRE 2024 INFOITALIE 2-2024



Il secondo numero del 2024 di Infotale presenta le attività più recenti della Camera di Commercio Belgo-Italiana, con un focus sul progetto "Ospitalità Italiana nel Mondo", il lancio della Nutella Plant-Based, l'evento al Parlamento Europeo "Insieme si va più lontano" e la conferenza sulla Corporate Sustainability Reporting Directive. Presenti anche aggiornamenti su nuovi soci, progetti europei e iniziative di formazione.



Members 2024

I nostri soci

Platinum, Gold, Expand & Develop

PLATINUM MEMBERS

BRUSSELS
SOUTH
CHARLEROI
AIRPORT S.A.



FERRERO



INTESA SANPAOLO
WEALTH MANAGEMENT
Belgium



GOLD MEMBERS



CALZEDONIA

EXPAND MEMBERS



CAMERA DI COMMERCIO
BERGAMO

FAFRA HOLDING

citadines
APART'HOTEL



vivenda

DEVELOP & ISTITUTIONAL MEMBERS



2F FOOD AND BEVERAGES SRL

Filippo MARINO
Avenue de la Couronne, 342
1050 Ixelles • BELGIUM
+32 (0)498 80 27 40
filippo@winetales.eu
www.winetales.eu
Food and beverage

4M EUROPE SA

Dominique PETTA
Cour Lemaire, 11
4651 Battice • BELGIUM
+32 (0)8 769 35 35
dpe@4mgroupp.com
www.4mgroupp.com
Trustee, accountant

A.N.C.O.T.

Celestino BOTTONI
Via La Spezia, 74
00184 Roma • ITALY
+39 0655 28 27 01
info@ancot.it • www.ancot.it
Consultancy

ANSA - AGENZIA NAZIONALE STAMPA ASSOCIATA SOC. COOP.

Rodolfo CARDARELLI
Via della Dataria, 94
00187 Roma • ITALY
+39 335 54 20 755
rodolfo.cardarelli@ansa.it
www.ansa.it
Media and Communication

ARKADIA TRANSLATIONS SPRL

Valentina MICHELI
Rue Bara, 175
1070 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)2 560 21 77
v.micheli@arkadiatranslations.com
www.arkadiatranslations.com
Translation and interpreting

ARMANICHISU SRL

Carine CHISU
Boulevard de la Cambre, 6
1000 Bruxelles • BELGIUM
carinechisu@gmail.com
https://www.linkedin.com/in/carinechisu/
Education and training

ASSOCIAZIONE FEDERTRASPORTI

Paolo CESARO
Via G. Di Vittorio, 21/b1
40013 Castel Maggiore • ITALY
+39 0517 093 811
p.cesaro@gruppofedertrasporti.it
www.gruppofedertrasporti.it
logistic and transport

AWEX - WALLONIA.be EXPORT INVESTMENT

Yves RICHARD
Place Sainctelette, 2
1080 Bruxelles • BELGIUM
y.richard@awex.be
a.megna@awex.be
www.investinwallonia.be
Export investment

BARRY-WEHMILLER GROUP (THE HUDSON SHARP MACHINE BVBA)

Michele ALLAMPRESE
Doornveld, 80
1731 Zellik • BELGIUM
michele.allamprese@barry-wehmiller.com
www.barrywehmiller.com
Engineering and constructions

BASTIANELLI GIOVANNI

Giovanni BASTIANELLI
Chaussée de Waterloo, 753
1180 Uccle • BELGIUM
+32 (0)473 68 71 03
gbastianelli@giovannibastianelli.it
Media and Communication

BERTOLI COSTRUZIONI S.P.A.

Stefano BERTOLI
Via Palina 126
25070 Sabbio Chiese • ITALY
+39 036 58 55 00
stefano.bertoli@bertolicostruzioni.it
www.bertolicostruzioni.it
Construction

BNP PARIBAS FORTIS

Linde VERHEYDEN
Montagne du Parc, 3
1000 Bruxelles • BELGIUM
linde.verheyden@bnpparibasfortis.com
www.axepta.be
Finance and banking

BOLTON BELGIUM N.V./S.A.

Francesco RIZZATO
Culliganlaan, 1D
1831 Diegem • BELGIUM
+32 (0)2 725 98 80
frizzato@boltonbelgium.be
Food and beverages

BORREMANS PHILIPPE

Av. P. Hymans, 127 B9
1200 Woluwe-Saint-Lambert • BELGIUM
philippe_borremans@yahoo.fr
+32 (0)477 86 71 86

BRUSSELS SOUTH CHARLEROI AIRPORT

Philippe VERDONCK
Rue des Fusillés, 21
6040 Jumelet • BELGIUM
s.staoui@charleroi-airport.com
www.brussels-charleroi-airport.com
Travel

CALVISI ANTOINE

Cité Ledenberg, 15
5341 Moutfort • LUXEMBOURG
+32 621 17 17 99
acalvisi@pt.lu
Finance and banking

CALZEDONIA FINANZIARIA S.A. BELGIUM BRANCH

Matteo TAGLIABUE
Avenue Louise 32 bte 6
1050 Bruxelles • BELGIUM
matteo.tagliabue@calzedonia.be
www.calzedonia.com
Retail

CARRARO ANNA

Rue de Ghlin, 24
7012 Mons • BELGIUM
anna.carry18@gmail.com
Media and communication

CASA DEL MIO NONNO

Thierry STRAMARE
Rue Ronheu, 34
4480 Hermalle sous Huy • BELGIUM
+32 (0)471 09 90 91
casa.del.mio.nonno@gmail.com
www.cdmn.eu
Food and beverage

CASEIFICIO GERMANI SRL

Marco VALSECCHI
Via delle Vigne 2, int 2
22020 Faloppio • ITALY
+39 3484535454
info@germaniformaggi.com
www.germaniformaggi.com
Food and beverage

CCIAA BERGAMO

Raffaella CASTAGNINI
Largo Belotti, 16
24121 Bergamo • ITALY
+39 354 22 52 59 • +39 35226079
lombardiapoint.bergamo@bg.camcom.it
www.bg.camcom.it
Chamber of Commerce

CECCACCI SRL Massimiliano CECCACCI

Corso Vittorio Emanuele, 11/2
3024 Ceperano • ITALY
+39 380 174 05 11
ceo@ceccacci.com
www.ceccacci.com
Luxury watches

CERAMIGRES 2000 SA Antonio TRESKA

Rue Poète Folie, 2
6220 Fleurus • BELGIUM
+32 (0)71 81 44 20
info@ceramigres2000.be
treska@ceramigres2000.be
www.ceramigres2000.be
Ceramics

CHERCHI & DE VOS Mariapaola CHERCHI

Avenue Louise, 526
1050 Brussels • BELGIUM
+32 (0)2 646-4662
info@cherchilaw.com
www.cherchilaw.com
Legal services

CIRCOLO DI BRUXELLES DELL'ASSOCIAZIONE GIULIANI NEL MONDO Giulio GROPPA

Avenue Arthur Blaivie, 26
1950 Kraainem • BELGIUM
+32 (0)486 34 86 98
giulianinelmondobruelles@gmail.com
https://sites.google.com/site/giulianiabruelles
Association

CONFEDERAZIONE NAZIONALE DELL'ARTIGIANATO E DELLA PICCOLA E MEDIA IMPRESA - CNA

Elisa VITELLA
Piazza M. Armellini, 9/A
00162 Roma • ITALY
+39 06 44 18 82 12
svilupposistema@cna.it
vitella@cna.it • www.cna.it
Representation of Italian SMEs

CONFPROFESSIONI Gaetano STELLA

Viale Pasteur, 65
00144 Roma • ITALY
+39 06 54 22 02 78
+39 654229876
deskeuropeo@confprofessioni.eu
www.confprofessioni.eu
*Italian Confederation of Liberal
Professions*

CONSULCESI SERVICES SRL Federica BRACCI

Via Giacomo Peroni, 400
00131 Roma • ITALY
+39 06 45 21 82 25 • +39 645209779
consulcesiservicesrl@legalmail.it
www.consulcesi.it
Law firm

CRIF SPA Edoardo VERGATA

Via della Beverara 21
40100 Bologna • ITALY
+39 3497323558
e.vergata@crif.com
Finance and banking

CROSS OVER INTERNATIONAL SRL Carlo SUMA

Chée de Waterloo, 466
1050 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)477 44 62 42
carlo@marconvini.be
www.marconvini.be
Food and beverage

CUSTOMS EASY Mauro GIFFONI

Temseleen, 100A
1853 Grimbergen • BELGIUM
+32 (0)475 58 29 13
mauro.giffoni@customseasy.com
www.customseasy.com
Commercial consultancy

DALDEWOLF Dominique BOGAERT

Avenue Louise, 81
1050 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)2 627 10 33
dbo@daldewolf.com
www.daldewolf.com
Law firm

DE BERTI JACCHIA FRANCHINI FORLANI STUDIO LEGALE Marco STILLO

Chaussée de la Hulpe, 187
1170 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)2 645 56 70
+32 (0)2 742 01 38
brussels@dejalex.com
m.stillo@dejalex.com
www.dejalex.com
Law firm

DE SANTIS VINS Ciro DE SANTIS

Rue Nanot, 319
4000 Liège • BELGIUM
+32 (0)496 80 56 20
desantisvins@gmail.com
www.desantisvins.be
Food and beverage

DERA SRL Andrea MANTELLO

Rue de Venise 29A
1050 Brussels • BELGIUM
andrea@deralighting.com
Architecture and design

DIGITALIANS Fabrizio PORRINO

Rue de l'Inquisition 13
1000 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)487 53 69 12
fabrizio.porrino@digitalians.eu
https://www.digitalians.eu
Associations

DITTA GRACEFFA SA Salvatore GRACEFFA

Rue du Tanganika, 19
1190 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)2 377 20 72
marketing@graceffa.be
www.italiaautentica.info
Food and beverage

DUGARDYN & PARTNERS Alessandra FRANCHI

Bld. Brand Whitlock, 132
1200 Woluwe-St-Lambert • BELGIUM
+32 (0)2 737 10 40 • +32 (0)2 737 10 45
af@d-lawfirm.be • www.d-lawfirm.be
Law firm

EMBUID PLUS Patrick NOE

Kunstlaan, 20
1000 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)475 77 79 20
patrick.no@embuid.be
www.embuidplus.be
Association

EUGEN EUROPEAN GENERATION Francesca Romana ZOTTA

Piazza albania, 35
00153 Roma • ITALY
+39 338 86 19 924
francescazotta@eu-gen.org
www.eu4eu.org
Education and training

EUROCOGIT SRLS

Francesco TARTAGLIONE

Via Caduti sul Lavoro
81100 Caserta • ITALY
+39 338 77 92 143
francesco@eurocogit.eu
www.eurocogit.eu
EU Project management/ affairs

EUROPARTNERS SRL

Olivier LA ROCCA

Square de Meeus, 37
1000 Bruxelles • BELGIUM
+39 347 17 79 470
o.larocca@eupn.eu
www.europartnersnetwork.eu
EU Project management/ affairs

EUROPEAN DIGITAL LEARNING NETWORK (DLEARN)

Gianluca COPPOLA

Via Domenico Scarlatti, 30
20124 Milano • ITALY
+39 335 68 76 295
gianluca.coppola@dlearn.eu
www.dlearn.eu

Education and training

EUROPROGETTAZIONE PUZONE ANTONIO

Antonio PUZONE

Via Meucci, 38
80011 Acerra • ITALY
+39 333 37 86 182 • +39 815205157
info@euroagenti.eu
www.euroagenti.eu

EU Project management/ affairs

FAFRA HOLDING SA

Fabio MORVILLI

Bld Grande-Duchesse Charlotte, 45
11331 Luxembourg • LUXEMBOURG
+352 455 08 31 • +352 44 80 76
fafraholding@gmail.com
Holding

FATTORIA FAZZUOLI SS

Anita D'ASARO FAZZUOLI

Via Campolacconi, 103
52028 Terranuova Bracciolini • ITALY
+39 335 48 18 14
info@fattoriafazzuoli.it
www.fattoriafazzuoli.it
Food and beverage

FERRARI FRANCORCHAMPS MOTORS BRUSSELS

Sofie VERHEYDEN

Chaussée de Namur, 250
1300 Wavre • BELGIUM
+32 (0)10 23 38 00
Sofie.verheyden@francorchampsmotors.be
https://brussels.ferraridealers.com/
Automotive

FERRERO

Francesco TRAMONTIN

Chaussée la Hulpe, 187
1170 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)479 89 10 26
Francesco.Tramontin@ferrero.com
www.ferrero.be

Food and beverage

FLANDERS INVESTMENT & TRADE

Sophie DE RIDDER

Koning Albert II -laan, 37
1030 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)2 504 88 23
sophie.deridder@fitagency.be
catherine.vanransbeeck@fitagency.be
marleentje.verstreken@fitagency.com

https://welcome.flandersinvestment
andtrade.com

Food and beverage

FONDAZIONE FENICE ONLUS

Andrea GRIGOLETTO

Lungargine Rovetta, 28
35127 Padova • ITALY
+39 348 31 09 746
grigoletto@fondazionefenice.it
https://www.fondazionefenice.it

Education and training

FRANTOIANI

Guy HENDRICKX

Zuut, 6
2500 Lier • BELGIUM
+32 (0)475 61 43 31
guy@frantoiani.be • www.frantoiani.be
Food and beverage

FROMAGERIE SITA SCRL

Carmelo SITA

Rue de Liège, 9
6180 Courcelles • BELGIUM
+32 (0)71 89 90 90 • +32 (0)71 89 90 99
info@sitadis.be • c.sita@sitadis.be
www.sitadis.be
Food and beverage

FULMINI AZELIO

Azelio FULMINI

Chaussée d'Ixelles, 202
1050 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)495 18 09 90
azelio.fulmini@fulmini-law.eu
www.philippelaw.eu
Legal and commercial assistance

GAL MERIDAUNIA

Pasquale DE VITA

Piazza Municipio, 2
71023 Bovino (FG) • ITALY
+39 08 819 66 557 • +39 08 819 12 921
info@meridaunia.it • www.meridaunia.it
Consultancy

GLOBAL BUSINESS ASSOCIATES SPRL

Cesare GUARINI

Chemin des Six Jours, 13
1342 Limelette • BELGIUM
+32 (0)479 46 02 57
c_guarini@hotmail.com
*Consulting e Advisory: sustainability e
business development*

GOFORWINE BV

Gert FLIEGEN

Kern, 25
2610 Wilrijk BELGIUM
+32 (0)473 421461
gertfliegen@gmail.com
www.swafwijnbar.be
Food and beverages

GROUP S

Thierry NOLLET

Rue des Ursulines, 2
1000 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)2 507 19 74
thierry.nollet@groups.be • www.groups.be
Human resources

GRUPPO DI INIZIATIVA ITALIANA

Alberto MAZZOLA

Avenue Marnix, 30 bte 14
1000 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)484 13 90 29
info@gruppoiniziativaitaliana.eu
https://gruppoiniziativaitaliana.eu
Association

HAUNAG BELGIQUE

Paolo MATTIANGELI

Rue d'Andenne, 28
1060 Saint-Gilles • BELGIUM
+32 (0)470 41 42 65
pamatt@pamatt.com
Informatics

HORECO TRAVEL

Sebastiano RAMONDETTI
Rue Capitaine Crespel, 18
1050 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)2 511 02 92
info@horeco.be • www.horeco.be
Travel

HOTEL LE LOUISE SA

Vieri BITICCHI
Avenue de la Toison D'Or, 40
1050 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)2 514 22 00
H1071-GM@accor.com
Vieri.BITICCHI@accor.com
www.le-louise-brussels.com
Hotel

HOTELCO51

Giada RISATTI
Rue Joseph II, 32
1000 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)472 75 80 38
giada.risatti@hotelco51.com
https://hotelco51.com/
Hotel

HUB.BRUSSELS

Guiglielmo Pisana
Via Gaetano de Castilia, 23
20124 Milano • ITALY
+39 331 744 53 05
milan@hub.brussels
www.hub.brussels
Business Support

IMMO SCHROEVEN

Albert SCHROEVEN
Bierbeekstraat, 82
3052 Blanden (Leuven) • BELGIUM
+32 (0)473 86 48 38
info@immoschroeven.be
www.immoschroeven.be
Retail

IMMOBILIERE TOISOR SA (CITADINES TOISON D'OR)

Ignacio SANDINO
Avenue de la Toison d'Or, 61-63
1060 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)474 75 18 19
ignacio.sandino@citadines.com
www.citadines.com
Tourism

INITIAL P SRL

Thierry MARION
Chaussée de Ruisbroek, 81
1190 Bruxelles • BELGIUM
+32(0)2 526 84 40
thierry@initialprint.be
www.initialprint.be
Printing and Graphic design

INNAMORATO DEL VINO

Joffrey VAN LANDEWYCK
Felix Aertgeertsstraat, 10
3128 Baal • BELGIUM
+32 (0)471 68 67 45
info@innamoratodelvino.eu
www.innamoratodelvino.eu
Food and beverage

INPRINTING SRL

Antonio CESARI
Via A. Salvucci, 6-6a-6b
70056 Molfetta • ITALY
a.cesari@qontentgroup.com
www.qontentgroup.com
Media and Communications

INTESA SANPAOLO WEALTH MANAGEMENT

Annick HAERENS
Chaussée de la Hulpe, 166
1170 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)2 233 83 51
annick.haerens@intesasnpaolowm.be
www.intesasnpaolowm.be
Finance and banking

ISTITUTO ROMAGNOLO PER LO STUDIO DEI TUMORI "DINO AMADORI"- IRST S.R.L.

Giorgio MARTELLI
Via Piero Maroncelli, 40
47014 Meldola • ITALY
+39 0543 739 100
paolo.mariotti@irst.emr.it
www.irst.emr.it
Health care

ITALIA TRASPORTO AEREO S.P.A

Filippo DIVENTI
Avenue Louise, 523
1050 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)477 34 00 13
filippo.diventi@ita-airways.com
www.ita-airways.com
Travel

KBC BRUSSELS

Tomas MEYERS
Rue de la Science, 23
1040 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)471 30 07 66
tomas.meyers@kbcbrussels.be
www.kbcbrussels.be
Finance and banking

KIKLEGAL

Quentin PEEL
Rue Lesbroussart, 22
1050 Brussels • BELGIUM
+32 (0)491 32 66 72
qpeel@kiklegal.com • www.kiklegal.com
Legal services

LE SENS PERDU SPRL - LT DU PAGE

Simona FERRETTI
Square G. Marlow, 22
1180 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)474 26 22 36
simona@lasagnatiramisu.com
www.lasagnatiramisu.com
Food and beverage

LI YOU

Strada Faleriense 3908
63811 Sant'Elpidio a Mare • ITALY
+39 3242 847 236
junkieleeissac@gmail.com
Education and training

LICATA VINI

Davy BONANNO
Duifhuisweg, 12
3590 Diepenbeek • BELGIUM
+32 (0)476 71 25 11
davy@licata.be • www.licata.be
Food and beverage

LISO LUIGI

Via IV Novembre, 41
70032 Bitonto (BA) • ITALY
gigiliso@yahoo.it
EU Project management/affairs

LOGISTIC ONE GROUP SRL

Evenzio PIAZZA
Corso Milano, 106
35139 Padova • ITALY
+39 02 270 13 88
e.piazza@logisticonegroup.it
www.logisticonegroup.it
logistic and transport

LONGARONE FIERE DOLOMITI SRL

Michele DAL FARRA
Via del Parco, 3
32013 Longarone • ITALY
+32 (0)437 57 75 14
amministrazione@longaronefiere.it
presidente@longaronefiere.it
www.longaronefiere.it
Fairs

M2 INGEGNERIA

Francesco MARAFINI

Via Rieti, 15
04100 Latina • ITALY
+39 0773 69 69 52
amministrazione@m2ingegneria.it
www.m2ingegneria.it
Engineering, constructions and other manufacturing

MARCHEITALIANE - DE WINTER GCV

Christian DE WINTER

Guyotdreef, 104
2930 Brasschaat • BELGIUM
+32 (0)477 55 30 73
+32 (0)3 633 09 62
benelux@marcheitaliane.eu
www.marcheitaliane.eu
Food and beverage

MASSI SRLS

Massimiliano PRUDENZI

Voc. Castello, 1
06059 Pantalla di Todi (PG) • ITALY
+39 347 649 55 11
massi.prud@libero.it
massisrls@pec.it
Curtain Wall & Windows

MATTOLI

Manlio MATTOLI

Via Piantedelmedico, 24
60035 Jesi • ITALY
+39 731 213 370
manlio@mattoli.it
www.mattoli.it
Import and export marble and stone

MCA VENTURE MANAGEMENT SRL

Marina GIANGIULIANI

Strada statale 17 ovest, 34/D
67100 L'Aquila • ITALY
(+39) 3897968883
segreteria@mcaventureman.it
www.mcaventureman.it
EU Project management/ affairs

MEDIN EUROPE SRL

Francesco VALLEBONA

Square de Meeûs, 37
1000 Bruxelles • BELGIUM
vallebona@medineurope.com
www.medineurope.com
EU Project management/ affairs

MERCURE CREDIT

Ruddy CHAPELLE

Rue Bonsecours, 70
6220 Fleurs • BELGIUM
tresca@ceramigres2000.be
Société financière

MIRÒ GROUP BV

Rocco MICÒ

Heideveld 1/B, Gate 2 - Hangar 67
1654 Huizingen • BELGIUM
+32 (0)2 770 38 85
miroeccellenzeitaliane@gmail.com
https://miro-eccellenze-italiane.business.site
Food and beverage

MOSTO

Alessandra TESTON

Drève de Nivelles, 113
1150 Woluwe-Saint-Pierre • BELGIUM
+32 (0)486 62 06 72
alessandra.teston@mosto.be
www.mosto.be
food and beverage

MOTEL ONE BELGIUM SRL

Eike VOLDT

Rue Royale, 120
1000 Bruxelles • BELGIUM
+32 (02) 209 61 20
ewoldt@motel-one.com
www.motel-one.com
Travel

MVVP SC

Anna GIBELLO

Av. de Tervuren, 270
1150 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)473 91 02 70
Anna.Gibello@mvvp.be
www.mvvp.be
Law firm

NELSON OPERATION S.A.

Jean Paul PÜTZ

Avenue brugmann, 16
1060 Bruxelles • BELGIUM
m.dipietrantonio@nelson-group.eu
https://nelson-group.eu/
Real estate

NONNI FOOD

Giuliano SITA

Rue de la Loi, 1
7100 La Louvière • BELGIUM
+32 (0)495 38 61 23
giuliano.sita@nonni-food.com
www.sagfood.eu
Food and beverage

NOVOFFICE

Giuseppe ALBICOCCO

Avenue des Communautés, 110
1200 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)479 98 00 90
direction@novoffice.be • www.novoffice.be
informatics

NV SMEG BELGIUM

Nazareno AMICOSANTE

Schoonmansveld, 12
2870 Puurs-Sint-Amands • BELGIUM
+32 (03) 860 96 89
nazareno.amicosante@smeg.be
www.smeg.com/be-nl
Commercial services

ONLY GREAT WINES SPRL

Pietro CAPRETTA

Rue de la Grande Ile, 42
1000 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)494 57 56 27
pietro.capretta@gmail.com
www.wine-house.be
www.onlygreatwines.com
Horeca

P.A. SERVICES Belgique

Anna MANUNTA

Rue Franklin, 136
1000 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)2 742 27 29 +32 (0)682734104
info.belgique@paservices-group.com
www.paservices-group.com
Legal and administrative services

PEDEVILLA INTERNATIONAL BV

Paolo CELANI

Boelelaan, 30
1083HJ Amsterdam • NETHERLANDS
+31 682 73 41 04
p.celani@pedevillainternational.com
Food and beverage

PISACANE SRL

Erica LORENZINI

Via dell'Industria, 25
62010 Pollenza (MC) • ITALY
+39 337 139 90 99
erica.lorenzini@pisacaneboxes.com
www.pisacaneboxes.com
Packaging

PROGRESSO APM CONSULTING SPRL

Massimo ROMAGNOLI

Rue de Stassart, 131
1050 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)495 18 09 90
segreteria@progressoconsulting.eu
www.progressoconsulting.eu
EU Project management/ affairs

RAINERI DISTRIBUZIONE BV

Gianfranco RAINERI

Horizonlaan, 16
3600 Genk • BELGIUM
info@raineri.eu gianfranco@raineri.be
www.raineri.eu
Food and beverage

REGINA PAOLA

Avenue Louise, 54
1050 Bruxelles • BELGIUM
avvocatoregina@gmail.com
www.eu-dike.com

Legal services

REPORTERS-MR PRODUCTION

Marco RANIERI

Rue de la Glacière, 23
1060 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)495 59 48 76
marco.ranieri@reporters.be
www.reporters.be
Media and Communication

ROCCO FORTE HOTEL AMIGO SA

Carlo FERRIGNO

Rue de L'Amigo, 1-3
1000 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)2 547 47 00
cferrigno@roccofortehotels.com
www.roccofortehotels.com
Food and beverage

SAPORI MEDITERRANEI

Lorenzo ALEO

Rue Wayez, 27
1070 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)2 522 30 03
+32 (0)493 56 77 56
saporimediterraneibelgio@gmail.com
Food and beverage

SD WORX PEOPLE SOLUTION

Thibaut HUGUES

Brouwersvliet, 2
2000 Anvers • BELGIUM
+32 (0)476 95 39 23
hugues.thibaut@sdworx.com
https://www.sdworx.be/fr
Human resources

SERVICES PRO SPRL

Pascale VAN WEERT

Rue Colonel Bourg, 105/A
1140 Evere • BELGIUM
+32 (0)2 644 22 52
info@horecamagazine.be
p.vanweert@horecamagazine.be
https://horecamagazine.be
www.excellis.be
Media and Event

SOCOVHO INTERNATIONAL SPRL

Vincent HOYAS

Rond-Point Schuman, 6
1040 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)476 70 27 18
vh@socovho.be
www.socovho.be
Trustee, accountant

SOMMELITALLY ASBL BRUSSELS' WINE SOCIETY

Massimo SERPIERI

Av. Hamoir, 13A
1180 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)475 36 06 53
sommelitaly@gmail.com
www.sommelitaly.com
Food and beverages

STRAND PRIVACY TECHNOLOGY PROFESSIONALS SRL

Vincenzo TIANI

Boulevard Saint-Lazare, 4
1210 Saint-Josse-Ten-Noode • BELGIUM
+32 (0)485 65 30 64
bruxelles@panetta.net
v.tiani@panetta.net
www.panetta.net
Legal services

TERRA DISTRIBUTION SRL

Domenico PAGLIA

Eugène Ghijssstraat, 49
1600 Sint-Pieters-Leeuw • BELGIUM
+32 (0)2 524 44 77
domenico@terra-distribution.be
www.terra-distribution.be
Food and beverage

TOTALEU PRODUCTION

Alessio PISANO

Rue De Savoie, 122
1060 Bruxelles • BELGIUM
+32 (0)488 88 23 50
director@totaleu.eu
www.totaleu.eu
Media and Communication

TRIUMPH BENELUX SRL

Dominique DUBRU

Rue de la Presse, 4
1000 Brussels • BELGIUM
+32 (0)2 227 27 42
d.dubru@thetriumph.com
www.triumphgroupinternational.com
Agence de Communication

TWS SABBADIN BROTHERS SRL (TERRE DEL DOGADO)

Marco SABBADIN

Via Sabbiona, 100 A
30034 Oriago di Mira • ITALY
+39 041 563 18 63
info@terredeldogado.it
www.terredeldogado.it
Food and beverages

VENETIAN CLUSTER

Gianangelo BELLATI

Sestiere San Marco, 1163
30124 Venezia • ITALY
gianangelo.bellati@gmail.com
www.venetiancluster.eu
Innovation Cluster

VIVENDA SRL

Giuseppe MAUROGIOVANNI

Via di Torre Rossa, 66
00165 Roma • ITALY
+39 328 652 57 20
luca.maurogiovanni@vivenda.it
https://www.vivenda.it/
Architecture

WILINK INSURANCE

Thomas CIALONE

Boulevard Baudoin 1er, 25
1348 Louvain-la-Neuve • BELGIUM
+32 (0)486 54 89 36
Thomas.Cialone@wilink.be
www.wilink.be
Insurance

WITHUB SPA

Andrea POLI

Via Rubens, 19
20148 Milano • ITALY
amministrazione@withub.it
www.withub.it
Media and Communications

Contatti utili

Delegazioni diplomatiche e Uffici consolari

RAPPRESENTANZA PERMANENTE D'ITALIA PRESSO L'UNIONE EUROPEA

Ambasciatore Vincenzo Celeste

Rue du Marreau, 7-15 • 1000 Bruxelles
+32 (0)2 220 04 11
rpue.rpue@esteri.it
www.italiaue.esteri.it



Amb. Vincenzo Celeste

AMBASCIATA D'ITALIA IN BELGIO

Ambasciatore Federica Favi

Rue Joseph II, 24 • 1000 Bruxelles
+32 (0)2 643 38 50
ambbruxelles@esteri.it
www.ambbruxelles.esteri.it

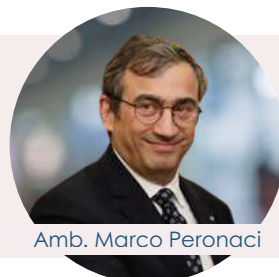


Amb. Federica Favi

RAPPRESENTANZA PERMANENTE D'ITALIA PRESSO LA NATO

Ambasciatore Marco Peronaci

Boulevard Léopold III • 1110 Bruxelles
+32 (0)2 707 62 11
rapnat.mail@esteri.it
https://rapnato.esteri.it



Amb. Marco Peronaci

CONSOLATO GENERALE D'ITALIA A CHARLEROI

Console Generale Pier Attinio Forlano

Rue Willy Ernst, 23
6000 Charleroi
+32 (0)7 132 86 50
segreteria.charleroi@esteri.it
www.conscharleroi.esteri.it

CONSOLATO GENERALE D'ITALIA A BRUXELLES

Console Generale Francesco Varriale

Rue de Livourne, 38
1000 Bruxelles
+32 (0)2 543 15 50
segreteria.bruxelles@esteri.it
https://consbruxelles.esteri.it/it/

CONSOLATO ONORARIO D'ITALIA AD ANVERSA

Console On. Avv. Carlo Tiribelli

Leopoldplaats, 10/3 (3^e étage)
2000 Antwerpen
+32 (0)3 213 13 88
consolato.anversa@gmail.com

CONSOLATO GENERALE D'ITALIA A GAND

Console On. Dott. Armando Barillari

Oude Heirweg, 6
9800 Astene (Deinze)
+32 (0)9 224 03 91
barillari.consul@skynet.be

CONSOLATO GENERALE D'ITALIA A LIEGI

Console On. Dott. Domenico Petta

Parc de la Boverie, 1
4020 Liège
+32 (0)4 223 36 11
liegi.onorario@esteri.it
www.liegi-onorario.be

CONSOLATO GENERALE D'ITALIA A LOVANIA

Console On. Avv. Fabrizio Di Gianni

Franz Tielemanlaan, 8
3000 Leuven
+32 (0)4 728 05 211
lovanio.onorario@esteri.it



Amb. Pierre-Emmanuel De Bauw



AMBASCIATA DEL BELGIO A ROMA

Ambasciatore Pierre-Emmanuel De Bauw

Via Giuseppe de Notaris, 6 • 00197 Roma
+39 0636 095 11 • rome@diplomabel.be
RomeFAO@diplomabel.fed.be
http://italy.diplomatie.belgium.be

CONSOLATO GENERALE D'ITALIA A OSTENDA

Console On. Avv. Caroline Vanwynsberghe

Koningstraat, 45
8400 Oostende
+32 (0)5 980 87 09
caroline.vanwynsberghe@advocaat.be

ENIT - ENTE NAZIONALE ITALIANO PER IL TURISMO

Alfonso Santagata

Rue Joseph II, 22-24
1000 Bruxelles
+32 (0)2 647 11 54
brussels@enit.it • www.enit.it

ISTITUTO ITALIANO DI CULTURA

Prof. Pierre Di Toro

Rue de Livourne, 38
1000 Bruxelles
+32 (0)2 533 27 20
iicbruxelles@esteri.it
www.iicbruxelles.esteri.it

ICE BRUXELLES

Tindaro Paganini

Place de la Liberté, 12
1000 Bruxelles
+32 (0)2 229 14 30
bruxelles@ice.it • www.ice.it

La Camera di Commercio Belgo-Italiana

Avenue Henri Jaspar, 113 - 1060 Bruxelles

info@ccitabel.com - +32 2 230 27 30

www.ccitabel.com