

Agente di Progetto

Modalità: web-live

Lingua: italiano

Durata: 7 ore e 30 minuti

Date: 30-31 marzo, 1 aprile 2026

Orario: 18:00-20:30

La nuova figura professionale dell'agente di progetto si è affermata a Bruxelles e si sta ora diffondendo altrove.

Diversamente dall'europrogettista tradizionale, che redige progetti su incarico di singoli enti, l'agente di progetto svolge attività di **project scouting**: elabora idee progettuali, le propone a più attori, crea il partenariato, individua il capofila, coordina gli europrogettisti e supervisiona l'intero processo, garantendo elevati standard qualitativi.

A chi si rivolge?

Il corso **si rivolge a** chi ha già una conoscenza generale dei finanziamenti europei:

- Consulenti e professionisti
- Funzionari e operatori della Pubblica Amministrazione
- imprese e associazioni che operano in contesti internazionali
- giovani professionisti già attivi nel mondo del lavoro

Perché iscriversi

- Per **sviluppare competenze concrete** in gestione di progetti, attraverso un approccio pratico e orientato all'applicazione.
- Per interfacciarsi con **professionisti esperti** che operano quotidianamente nella progettazione, apprendendo da casi reali e dinamiche effettive.
- Per **rafforzare la propria employability**, grazie al network della Camera e alla sua presenza diretta tra imprese, enti e stakeholder UE.

LEZIONE 1: 30 marzo 2026, 18.00-20.30

INTRODUZIONE ALLA PROGETTAZIONE 2.0: IL CONTESTO EUROPEO E IL RUOLO DELL'AGENTE DI PROGETTO

- Evoluzione dell'europrogettazione: dal progetto "su incarico" al project scouting strategico
- Il Quadro Finanziario Pluriennale 2021-2027: struttura, logiche e strumenti
- Le priorità politiche dell'Unione europea come base per costruire progetti finanziabili: uno sguardo alla nuova programmazione post-2027

LEZIONE 2: 31 marzo 2026, 18.00-20.30

TECNICHE DI PROGETTAZIONE EUROPEA: DALLA COSTRUZIONE DELL'IDEA ALLA CREAZIONE DEL PARTENARIATO

- Tecniche di progettazione europea e logiche di intervento
- Attività dei network europei e collaborazioni strategiche
- Creazione di partenariati transnazionali: ruoli, attori, governance
- Best practice dell'attività dell'Agente di Progetto, per osservare come idee ben strutturate e partenariati coerenti si traducano in progetti di successo.

LEZIONE 3: 1 aprile 2026, 18.00-20.30

STRUMENTI OPERATIVI PER BANDI E CALL FOR PROPOSAL: MODELLI, BUDGET, CRITERI DI VALUTAZIONE

- Strumenti utili e modelli per affrontare un bando europeo
- Gestione dei partner e distribuzione del budget
- Prima lettura guidata di un formulario e di una call for proposal
- Analisi dei criteri di valutazione come riferimento progettuale

Programma





GIORGIO DE BIN
Segretario Generale
*Camera di Commercio
Belgo-Italiana*



FATIN BOUALITE
EU Project Manager
*Camera di Commercio
Belgo-Italiana*



TIZIANA CARLINO
Senior European
project manager
Materahub

I formatori

Iscrizione

Per iscriversi è sufficiente visitare la pagina dedicata al corso sul [sito della Camera di Commercio Belgo-Italiana](#), selezionare la tariffa di riferimento e completare il pagamento online.

La quota comprende la partecipazione alle lezioni online, l'accesso ai materiali didattici e il certificato di partecipazione in formato digitale. Le registrazioni delle lezioni non sono incluse in tutte le tariffe: rappresentano un servizio aggiuntivo, disponibile a pagamento, che consente l'accesso ai contenuti registrati per 12 mesi.

È possibile scegliere anche formule cumulative con **pacchetti corsi** disponibili sul sito della Camera.

